

Bryan, Greyson. *Taxing Unfair International Trade Practice*.
Lexington (Mass.), Toronto, Lexington Books, 1980, 393 p.

R. Joel Rahn

Volume 14, Number 4, 1983

URI: <https://id.erudit.org/iderudit/701590ar>

DOI: <https://doi.org/10.7202/701590ar>

[See table of contents](#)

Publisher(s)

Institut québécois des hautes études internationales

ISSN

0014-2123 (print)

1703-7891 (digital)

[Explore this journal](#)

Cite this review

Rahn, R. J. (1983). Review of [Bryan, Greyson. *Taxing Unfair International Trade Practice*. Lexington (Mass.), Toronto, Lexington Books, 1980, 393 p.] *Études internationales*, 14(4), 846–846. <https://doi.org/10.7202/701590ar>

talistes radicaux (Arabie saoudite, Libye, Somalie), transformistes – « *conservative adaptationists* » – (Iran, Afghanistan et monarchies arabes), régimes séculiers (Égypte, Syrie, Yémen-s, Algérie, Tunisie, Iraq), transformistes modernisateurs (Turquie, Pakistan, Bangladesh, Indonésie), majoritaires non dominants (Malaisie, Erythrée, Tchad, Nigeria et Soudan) et minoritaires (le reste).

Il ne restera plus que neuf pages pour le chapitre de conclusion. Plutôt que de se lancer tardivement dans une tentative d'explication globale, l'auteur passera modestement en revue les principales théories qui prétendent rendre compte du renouveau islamique contemporain, ralliant résolument le camp des « évolutionnaires » sous la bannière duquel il enrôle des auteurs connus comme Maxime Rodinson, et d'autres moins connus. Cette conclusion historiciste marque bien l'intérêt et les limites d'un ouvrage qui sans innover en rien retrace en toute vérité, conscience et sympathie, la démarche séculaire de l'Islam.

Louis-Jean DUCLOS

*Centre d'études et de recherches internationales,
Fondation nationale des sciences politiques, Paris*

ÉCONOMIE INTERNATIONALE

BRYAN, Greyson. *Taxing Unfair International Trade Practice*. Lexington (Mass.), Toronto, Lexington Books, 1980, 393 p.

Le protectionnisme n'a jamais joui d'une cote très élevée dans la théorie des échanges internationaux, mais la pratique se fait autrement. Sous la pression des producteurs face à une concurrence jugée trop vigoureuse, maints pays ont légiféré pour protéger leurs industries contre des pratiques qualifiées d'injustes. Parmi les pratiques surveillées de plus près sont le dumping et la subvention aux exportations. Les États-Unis se sont munis de lois touchant ces deux pratiques depuis les années 1920, et à travers l'histoire, leurs applications ont occasionné diverses réactions de la part de ses citoyens et de ses partenaires du commerce

international. Vu de l'extérieur, l'application de ces lois se prête à l'abus en cherchant à étendre hors de la frontière américaine le pouvoir législatif du Congrès.

L'ouvrage de Bryan est en effet deux livres en un. L'auteur traite les deux sujets de façon parallèle dans deux volets distincts. On y trouve une description et une analyse des lois pertinentes à chaque sujet à la lumière des principes du GATT. Ensuite M. Bryan fournit une discussion sommaire des aspects théoriques de ces lois en termes de la théorie des échanges internationaux où l'avantage comparatif joue un rôle prépondérant dans la discussion. L'analyse se caractérise par un détail abondant sur les définitions et les interprétations des concepts économiques par la jurisprudence, mais il n'y a pas d'analyse des données économiques pour permettre l'attribution des effets économiques aux causes juridiques. La dernière partie de chaque volet traite en détail exhaustif les pratiques administratives qui se sont développées dans l'application des lois aux deux sujets concernés.

Bien qu'on aurait aimé voir une synthèse ou une analyse comparative des deux modalités si souvent utilisées dans le passé, on doit constater que l'ouvrage de M. Bryan permet de voir clairement le parallélisme dans les pratiques pertinentes aux activités de dumping et de subvention aux exportations.

R. Joel RAHN

*Faculté des sciences de l'administration
Université Laval*

ERDÖS, Péter: *Wages, Profit, Taxation: Studies on Controversial Issues of the Political Economy of Capitalism*. Budapest, Akadémiai Kiadó, 1982, 519 p.

Il est certes simpliste de penser que tous les savants des pays de l'est sont d'accord dans leurs appréciations sur les économistes occidentaux. Sous le langage de bois, un lecteur attentif peut entrevoir des nuances, reflétant dans certains cas le souci de garder quelque distance vis-à-vis de l'Union soviétique, ou trahissant au contraire le choix par tel