

Collective Bargaining in the Automobile Industry, par
ROBERT-M. MACDONALD. Un vol., 5¾ po. X 8¾, relié, 410 pages.
— YALE UNIVERSITY PRESS, 1963

Volume 40, numéro 2, juillet–septembre 1964

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/1003241ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/1003241ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (imprimé)

1710-3991 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer ce compte rendu

(1964). Compte rendu de [*Collective Bargaining in the Automobile Industry*, par ROBERT-M. MACDONALD. Un vol., 5¾ po. X 8¾, relié, 410 pages. — YALE UNIVERSITY PRESS, 1963]. *L'Actualité économique*, 40(2), 451–451.
<https://doi.org/10.7202/1003241ar>

Le fait d'inclure dans un même chapitre des opinions aussi divergentes que celles qui ont été émises d'un côté par la Fédération des Industries britanniques et, de l'autre côté, par le Conseil des Entreprises nationalisées, pourrait donner lieu à des discussions très intéressantes.

Il semble que l'auteur a voulu faire en sorte que son livre serve de point de départ à des discussions sur plusieurs thèmes autour d'un même sujet : la nationalisation.

R. J.

Collective Bargaining in the Automobile Industry, par ROBERT-M. MACDONALD. Un vol., 5¾ po. × 8¾, relié, 410 pages. — YALE UNIVERSITY PRESS, 1963. (\$8.50).

Il s'agit d'une étude de l'influence du syndicalisme sur la structure et la composition des salaires dans un secteur important de l'économie américaine. On y trouve une analyse des différences de salaires entre les personnes, entre les diverses occupations, et entre les diverses usines. Se trouvent également analysés le rôle des bénéficiaires marginaux et les différences dans le coût de la main-d'œuvre pour les diverses firmes. Les spécialistes de l'économie du travail devraient être particulièrement intéressés par la comparaison que fait l'auteur des aptitudes des diverses administrations à la négociation et par sa critique des méthodes contemporaines d'évaluation de l'influence syndicale.

Aspects internationaux du problème du développement économique et social, par A.-A. BAHRAMY. Un vol., 6¼ po. × 9½, broché, 299 pages. — LIBRAIRIE DROZ, Genève, 1963.

Il s'agit, en fait, d'une étude de la législation internationale du travail et de son influence sur le droit iranien. L'auteur, comme il le dit dans son avant-propos, ne se propose pas tant de réclamer de nouvelles interventions mais plutôt de rechercher dans quel esprit et selon quelles méthodes ces interventions devraient être faites, pour porter le maximum de fruits, non seulement en Iran mais également dans les autres pays en voie de développement.

Price Formation in Natural Gas Fields, (A Study of Competition, Monopsony and Regulation), par PAUL-W. MACAVOY. Un vol., 5½ po. × 8¾, relié, 281 pages. — YALE UNIVERSITY PRESS, 1962. (\$6.75).

Excellente analyse du marché du gaz naturel aux États-Unis. Exposé des principes théoriques de la formation des prix sur un marché de monopole, et de monopsonie, afin de voir lequel de ces marchés correspond le mieux à l'évolution des prix au cours des années récentes. Le marché ayant été concurrentiel, il n'y a pas lieu, selon l'auteur, de maintenir les contrôles de prix.