Changing the United States Commitment to Gold, par EUGÈNE
A. BIRNBAUM. Une brochure, 6 po. x 9, 30 pages. —
INTERNATIONAL FINANCE SECTION, Princeton University,
Princeton, New Jersey, 1967

Volume 44, numéro 1, avril-juin 1968

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/1003020ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/1003020ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (imprimé)

1710-3991 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer ce compte rendu

(1968). Compte rendu de [*Changing the United States Commitment to Gold*, par EUGÈNE A. BIRNBAUM. Une brochure, 6 po. x 9, 30 pages. — INTERNATIONAL FINANCE SECTION, Princeton University, Princeton, New Jersey, 1967]. *L'Actualité économique*, 44(1), 170–171. <https://doi.org/10.7202/1003020ar>

Tous droits réservés © HEC Montréal, 1968

Ce document est protégé par la loi sur le droit d'auteur. L'utilisation des services d'Érudit (y compris la reproduction) est assujettie à sa politique d'utilisation que vous pouvez consulter en ligne.

<https://apropos.erudit.org/fr/usagers/politique-dutilisation/>

Private and Public Planning, par NEIL W. CHAMBERLAIN. Un vol., 6¼ po. x 9¼, relié, 238 pages. — MCGRAW-HILL, 1965. (\$9.95).

Neil W. Chamberlain s'intéresse, ici, à la planification dans les pays industrialisés occidentaux. Il développe une conception de la planification qui convient à la fois aux compagnies privées et aux secteurs publics. Cette étude cherche à montrer les ressemblances qui caractérisent ces deux niveaux de planification et les relations qui existent entre eux.

Policies and Methods for Industrial Development, par MURRAY D. BRYCE. Un vol., 6¼ po. x 9¼, relié, 309 pages. — MCGRAW-HILL, 1965. (\$9.40).

Ce volume est le premier entièrement consacré à la description des politiques et des méthodes du développement industriel. Il s'adresse surtout aux fonctionnaires gouvernementaux et à leurs conseillers. L'auteur montre comment un pays ou une région peut tirer le meilleur parti possible des occasions qui se présentent dans le domaine industriel.

Optimum Adjustment Processes and Currency Areas, par DELBERT A. SNIDER. Une brochure, 6 po. x 9, 23 pages. — INTERNATIONAL FINANCE SECTION, Princeton University, Princeton, New Jersey, 1967.

Les problèmes relatifs à la confiance et à la liquidité dans le système monétaire international actuel ont reçu une grande attention de la part des banques centrales et des économistes. Cependant, la plupart des solutions qui ont été proposées ne changent pas de façon radicale la nature fondamentale du système actuel quant au mécanisme d'ajustement à long terme. Or, le mécanisme d'ajustement d'un système monétaire international constitue le critère essentiel de son efficacité. Dans cette brochure, l'auteur met l'accent sur l'aspect théorique d'une flexibilité contrôlée des taux de change. En pratique, un tel système nécessiterait de nouvelles règles d'opération pour le Fonds Monétaire International.

Changing the United States Commitment to Gold, par EUGÈNE A. BIRNBAUM. Une brochure, 6 po. x 9, 30 pages. — INTERNATIONAL FINANCE SECTION, Princeton University, Princeton, New Jersey, 1967.

Cette brochure est dans la ligne des discussions qui se poursuivent déjà depuis un certain temps concernant le problème de l'or et du dollar. L'auteur analyse la solution qui consisterait à adopter la convertibilité compte

courant (*Current-Account Convertibility*) du dollar. Il étudie les effets d'une telle solution sur la situation des paiements des États-Unis et sur le système monétaire international ainsi que l'impact sur la structure du pouvoir monétaire international et les implications pour le futur.

The Theory and Practice of Commercial Policy : Departures from Unified Exchange Rates, par JAGDISH BHAGWATI. Une brochure, 6 po. x 9, 74 pages. — INTERNATIONAL FINANCE SECTION, Princeton University, Princeton, New Jersey, 1968.

L'auteur envisage, ici, les problèmes de la politique commerciale vue dans son sens le plus large. Il recherche les arguments qui justifient un éloignement des taux de change unifiés en général. La volonté d'unifier les taux, au niveau des pays sous-développés, amène des coûts dont la vraisemblance peut être démontrée empiriquement, ces coûts ne pouvant pas être supportés par les pays sous-développés.

The Euro-Dollar Market : An Interpretation, par ALEXANDER K. SWOBODA. Une brochure, 6 po. x 9, 47 pages. — INTERNATIONAL FINANCE SECTION, Princeton University, Princeton, New Jersey, 1968.

A.K. Swoboda donne, dans cet essai, une interprétation possible du développement du marché de l'euro-dollar à l'intérieur du contexte plus général du système monétaire international. De son propre aveu, il ne s'agit pas d'une contribution nouvelle dans ce sens qu'elle apporterait de nouvelles statistiques ou des renseignements supplémentaires sur les institutions, il s'agit plutôt d'une tentative visant à porter une attention accrue sur certains aspects du marché de l'euro-dollar qui sont le plus en rapport avec la théorie et la politique économiques.

The Politics of International Money and World Language, par CHARLES P. KINDLEBERGER. Une brochure, 6 po. x 9, 16 pages. — INTERNATIONAL FINANCE SECTION, Princeton University, Princeton, New Jersey, 1967.

Le but de cet essai est de jeter de la lumière sur les aspects politiques de la solution économique proposée concernant le système monétaire international, et de mettre en évidence le désaccord qui existe entre les objectifs économiques et les effets politiques secondaires. L'auteur mentionne certaines mesures visant à réduire, du moins il l'espère, le manque d'attrait politique des schémas économiques proposés.