Économie sociale, par ARTHUR DOUCY. Un vol., 5½ po. x 7½, broché 445 pages. — LES ÉDITIONS DE L'INSTITUT DE SOCIOLOGIE, UNIVERSITÉ LIBRE DE BRUXELLES, 1966

Volume 44, numéro 3, octobre–décembre 1968

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/1003151ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/1003151ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (imprimé)

1710-3991 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer ce compte rendu

(1968). Compte rendu de [*Économie sociale*, par ARTHUR DOUCY. Un vol., 5½ po. x 7½, broché 445 pages. — LES ÉDITIONS DE L'INSTITUT DE SOCIOLOGIE, UNIVERSITÉ LIBRE DE BRUXELLES, 1966]. *L'Actualité économique*, 44(3), 566–567. <https://doi.org/10.7202/1003151ar>

États-Unis sont exagérées, dangereuses même, puisqu'elles peuvent conduire à des politiques erronées. Un tel déficit, d'après eux, est normal étant donné le rôle des États-Unis comme intermédiaire financier international. Dans cette brochure, George Halm plaide en faveur de l'idée qu'une simple référence à la situation de banquier mondial que sont les États-Unis, n'est pas suffisante pour maintenir la confiance dans leur balance des paiements.

Foreign Aid — A Critique and a Proposal, par ALBERT O. HIRSCHMAN et RICHARD M. BIRD. Une brochure, 6 po. x 9, 30 pages. — INTERNATIONAL FINANCE SECTION, DEPARTMENT OF ECONOMICS, PRINCETON UNIVERSITY, Princeton, New Jersey, 1968.

La première partie de cette brochure est une critique des concepts de base sur lesquels reposent actuellement les politiques d'aide des États-Unis aussi bien que des politiques multilatérales. La seconde partie propose une alternative selon laquelle certaines des difficultés rencontrées jusqu'ici pourraient être éliminées.

Accelerated Depreciation in the United States 1954-1960, par NORMAN B. TURE. Un vol., 6¼ po. x 9¼, relié, 236 pages. — NATIONAL BUREAU OF ECONOMIC RESEARCH, New-York, 1967. (\$7.50).

Cet ouvrage fait partie d'une série d'études visant à une meilleure compréhension de l'influence de la structure fiscale américaine sur la croissance économique. Parmi les buts de cette publication, deux semblent importants : premièrement, voir dans quelle mesure les règlements fiscaux de 1954 concernant l'amortissement accéléré ont donné lieu à des mesures pratiques de 1954 à 1960, deuxièmement, mesurer les effets des nouvelles méthodes d'amortissement sur les réserves d'amortissement des compagnies, l'impôt sur le revenu et le capital.

Il s'agit d'un ouvrage de référence de première importance, étant donné les nombreux tableaux statistiques que l'on y trouve.

Économie sociale, par ARTHUR DOUCY. Un vol., 5½ po. x 7½, broché 445 pages. — LES ÉDITIONS DE L'INSTITUT DE SOCIOLOGIE, UNIVERSITÉ LIBRE DE BRUXELLES, 1966.

Le syndicalisme ouvrier forme l'essentiel de cette publication. Après une introduction historique dans laquelle l'auteur rappelle les principales étapes qui ont conduit au droit d'association des travailleurs en passant par les sociétés coopératives, l'auteur traite, dans une deuxième partie, des problèmes

actuels du syndicalisme ouvrier. Dans la troisième partie, il étudie principalement le cas de la Belgique, de la France, des États-Unis et de l'U.R.S.S. L'accord collectif de travail, la grève, la conciliation des conflits du travail, tels sont les sujets traités dans la quatrième et dernière partie. Chacune des quatre grandes divisions de cet ouvrage est suivie d'une intéressante bibliographie.

Problems of Agricultural Development, par P.G.H. BARTER. Un vol., 6¼ po. x 9¾, broché, 95 pages. — LIBRAIRIE DROZ, 11, rue Massot, Genève, 1966.

Les chapitres de cette publication portent respectivement sur le rôle de l'agriculture dans le développement économique, les problèmes spéciaux posés par la planification agricole, la mise en œuvre de la planification agricole, les politiques de prix agricoles et les stimulants économiques. Il s'agit de conférences données par l'auteur alors qu'il était à l'emploi de la F.A.O. et dont la publication a pour but de lui rendre hommage pour les services qu'il a fournis à cet organisme.

The Economics of Agricultural Development, par JOHN W. MELLOR. Un vol., 6¼ po. x 9¾, relié, 403 pages. — CORNELL UNIVERSITY PRESS, New-York, 1966. (\$10.00).

Le but premier de cette publication est de rechercher les moyens d'amener le secteur agricole à jouer un rôle plus grand dans le développement économique. Il étudie, entre autres, l'agriculture traditionnelle, ses motivations, la main-d'œuvre, les systèmes de mise en marché, les investissements, et l'attitude de ces secteurs de l'économie face à l'innovation. Certains sujets tels la détermination des prix, le transport, l'éducation, les importations et les exportations, la densité des centres urbains, la machinerie agricole, la mobilité de la main-d'œuvre, etc., sont aussi abordés.

Agricultural Development of Taiwan, 1903-1960, par YHI-MIN HO. Un vol., 6¼ po. x 9¾, relié, 172 pages. — VANDERBILT UNIVERSITY PRESS, Nashville, Tennessee, 1966. (\$7.50).

Malgré une augmentation de 100 pour cent du terrain arable et de 50 pour cent seulement de la main-d'œuvre, la production agricole brute de Taiwan s'est élevée à six fois ce qu'elle était au début du siècle. La productivité du sol a augmenté de 180 pour cent, celle de la main-d'œuvre de 230 pour cent et celle du capital de 215 pour cent. Ces résultats ne donnent qu'un