Un modèle intersectoriel de l'économie canadienne avec contrainte sur l'offre; une approche utilisant la programmation linéaire

An Input-Output Model of the Canadian Economy with supply constraints: an approach using linear programming

P. A. Dale, C. Dewaleyne, T. Gigantes et R. B. Hoffman

Volume 51, numéro 1, janvier-mars 1975

Quelques extensions des modèles intersectoriels rectangulaires à coefficients modifiables

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/800608ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/800608ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (imprimé)

1710-3991 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer cet article

Dale, P. A., Dewaleyne, C., Gigantes, T. & Hoffman, R. B. (1975). Un modèle intersectoriel de l'économie canadienne avec contrainte sur l'offre; une approche utilisant la programmation linéaire. *L'Actualité économique*, 51(1), 96-111. <https://doi.org/10.7202/800608ar>

Résumé de l'article

This article describes a model, developed by the Structural Analysis Division of Statistics Canada, that helps analyse the economic implications of policy decisions in the environment of a supply-constrained economy. The Canadian input-output model is modified to introduce constraints on the uses of some commodity or industry products. These constraints take the form of limits on the availability of commodities for some uses, constraints that ensure that some minimum levels of final demand for each commodity are satisfied, and capacity constraints on the outputs of industries. Given these constraints, a linear function of the activity levels is maximized. The resulting solution gives a vector of activity levels, and also corresponding final demands that are optimal in terms of the objective function.

The use of the model is illustrated by analyzing the 'optimal' allocation of industrial outputs in the face of a reduction in the availability of the commodity, 'crude mineral oils', for industrial uses. Two objective functions are used: total employment, and total wages, salaries and supplementary labour income. For each objective function, a ranking of the industries is defined by the solutions of the model.

Experience with this model leads us to conclude that it is useful in indicating which industries are of primary interest in a specific shortage situation, rather than in setting exact values of cutbacks to impose on industries. In the conclusion, relaxation of the major assumptions underlying the model and some possible extensions are discussed.

*Un modèle intersectoriel de l'économie canadienne avec contrainte sur l'offre ; une approche utilisant la programmation linéaire **

1. Introduction

Un certain nombre d'événements récents ont fait sentir la nécessité de développer un outil d'analyse qui puisse aider à étudier les implications économiques des décisions politiques, dans le cas où l'économie doit faire face à une offre limitée. La plupart des modèles existants de l'économie canadienne se révèlent, en effet, incapables de simuler des limitations de l'offre sur certains marchés, puisqu'ils supposent que, quel que soit le niveau de la demande finale, les productions se fixeront à des niveaux tels que cette demande sera toujours satisfaite.

Dans le modèle qui est décrit ici, on impose des contraintes aux utilisations de certains biens ou produits industriels. De plus, on reconnaît l'importance de l'interdépendance des différents secteurs de l'économie en incorporant explicitement dans le modèle les identités du modèle intersectoriel canadien. On maximise, ensuite, une fonction linéaire des niveaux d'activité (l'emploi total, par exemple).

Une des principales limitations du modèle provient du fait qu'il ne prend pas automatiquement en compte les relations de complémentarité entre les biens, ni les diverses substitutions qui peuvent se produire dans des situations de pénurie ; il ne résout pas non plus le problème qui consiste à répartir l'offre optimale entre les différentes catégories de demande.

Le modèle définit néanmoins un cadre utile d'analyse, et son utilisation est illustrée ici par un exemple simulant le problème d'une pénurie de pétrole brut.

* Cette étude fait partie du programme de recherche effectué au sein de la Division de l'analyse structurelle de Statistique Canada. Les fonctions de la Division comprennent la construction et l'utilisation de modèles structurels de l'économie canadienne. Ce travail est donc le résultat des efforts conjugués des membres de la Division. En particulier, les auteurs aimeraient remercier R.J. Armstrong, C. Gaston, P. Jordan, B. McInnis et G. Sayant de leur contribution.

Dans la section suivante, le problème est posé dans l'espace des biens et services, et on donne une interprétation au problème dual. Dans la section 3, le problème est posé dans l'espace des industries et on discute la correspondance entre ces deux espaces. La section 4 décrit une application particulière et sa résolution, et la section 5 analyse les caractéristiques de la solution, montrant que le problème tel qu'il est posé, définit en fait une manière d'ordonner toutes les industries. Les sections 6 et 7 mentionnent brièvement un autre modèle analogue, et quelques caractéristiques générales du modèle initial.

2. *Le problème dans l'espace des biens et services*

On trouvera, dans l'appendice, une courte description du modèle intersectoriel canadien. Pour un exposé plus complet, le lecteur peut utiliser les ouvrages (2) et (4) donnés dans la liste de références.

Ce modèle ne possède aucune contrainte du côté de l'offre, c'est-à-dire que, quelles que soient les valeurs de la demande finale, il donne une solution q (ou g) qui représente la production totale par biens (ou par industries) qui doit être produite de manière à satisfaire cette demande finale et les demandes intermédiaires qu'elle induit.

Nous allons maintenant modifier ce modèle de sorte qu'il représente une économie dont l'offre est sujette à certaines contraintes.

2.1. *Les contraintes*

a) Supposons qu'il y ait des contraintes limitant la disponibilité totale de NS biens ou services. On peut en fait les exprimer comme un ensemble de contraintes sur les utilisations intermédiaires de ces biens puisque nous allons aussi définir une égalité pour l'utilisation finale de ces biens, dans le prochain paragraphe¹.

Si b_i est la $i^{\text{ème}}$ ligne de la matrice des intrants B ² le total des utilisations intermédiaires du bien i peut s'écrire $b_i g$, ou, utilisant l'équation (A2) de l'appendice :

$$b_i Dq \leq S_i \quad (C1)$$

b) Les contraintes de type (C1) vont avoir pour effet de diminuer la quantité de demande satisfaite pour au moins quelques biens.

1. Si on impose une limite supérieure au total des utilisations, finales + intermédiaires $\leq T$ et en même temps, si on place une égalité pour les utilisations finales :
finales = f_0

on peut alors écrire :

$$f_0 + \text{intermédiaires} \leq T$$

et par suite :

$$\text{intermédiaires} \leq T - f_0$$

ce qui revient donc à une limite supérieure imposée à la partie intermédiaire seulement.

2. On trouvera dans l'appendice la définition des notations utilisées.

Pourtant, nous ne voulons pas que cette diminution soit trop importante ; plus précisément, nous voulons nous assurer qu'un certain niveau de demande finale minimum, exprimé en termes de biens, sera toujours satisfait. Ces diverses limites inférieures que nous imposons à la demande finale peuvent s'exprimer comme limites sur les valeurs des q , en utilisant l'équation (A5) de l'appendice :

$$[I - (I - \hat{\mu})BD]q \overset{=}{\underset{\geq}{\leq}} l \quad (C2)$$

On remarquera que cette formulation des contraintes (C2) permet d'introduire dans le problème l'ensemble des relations intersectorielles qui représentent l'interdépendance des divers secteurs économiques.

c) Il est à priori certain que les résultats que nous obtiendrons correspondront, pour certaines industries, à un accroissement de production. Toutefois, nous voulons éviter que le système ne trouve une solution optimale qui conduirait à une trop grande augmentation de production industrielle. Ce type de solution serait irréaliste puisque nous savons que, en raison des délais inévitables entre les décisions d'investissements et les réalisations, les industries ne peuvent doubler instantanément leur capacité, et par suite leur production. Nous introduisons donc un autre ensemble de contraintes, limites supérieures imposées aux productions des industries : $g \leq k$, ou, utilisant (A2) pour passer à l'espace des biens :

$$Dq \leq k \quad (C3)$$

d) Le quatrième ensemble de contraintes est celui que l'on trouve habituellement dans la plupart des problèmes de programmation linéaire :

$$q \geq 0 \quad (C4)$$

2.2. La fonction économique

Celle-ci peut être toute fonction linéaire des productions de biens et services q (l'emploi total, la production intérieure brute, etc.) :

$$\text{Max } cq$$

les c_i étant tous non négatifs.

2.3. Interprétation du dual

On peut donner des variables duales Y l'interprétation économique suivante :

a) Les Y associés aux contraintes (C1) du primal indiquent, en termes de la fonction économique, le gain marginal que l'on obtient lorsqu'on augmente la quantité disponible des biens pour lesquels il existe une pénurie.

b) Les Y associés aux contraintes (C2) indiquent, en termes de la fonction économique, le coût social marginal qu'il faut supporter lorsqu'on veut satisfaire un certain niveau minimal de demande finale. Satisfaire ce niveau revient, en effet, à utiliser certaines sources qui auraient pu, utilisées autrement, contribuer à un accroissement plus important de la fonction économique.

c) Les Y associés aux contraintes (C3) indiquent, en termes de la fonction économique, le coût marginal que la rigidité des structures économiques fait supporter à la société.

Puisque certaines des contraintes du primal sont discrétionnaires, il est intéressant de pouvoir les évaluer en termes de valeurs des variables duales associées.

2.4. *La solution*

Si l'on a NI industries, NC biens et services, et NS biens pour lesquels il y a pénurie, ce programme linéaire a donc :

- NC variables principales
- $NS + NC + NI$ contraintes de type inégalité (sans compter les NC contraintes (C4))

La solution optimale q consiste donc en un vecteur de production par biens et donne aussi les valeurs correspondantes de la demande finale exprimée en termes de biens (le membre de gauche de (C2)). Les productions par industries peuvent être calculées au moyen de (A2).

3. *Le problème dans l'espace des industries, et la correspondance avec le problème précédent*

Le problème tel qu'on l'a décrit plus haut n'a pu être résolu par l'ensemble classique de programmes de résolution des problèmes de programmation linéaire à notre disposition³.

De manière à obtenir une solution, on a décidé d'étudier un problème analogue au premier, mais exprimé dans l'espace des industries.

3.1. *Les contraintes*

La contrainte portant sur les utilisations intermédiaires du bien i s'écrit maintenant :

$$b_{ig} \leq S_i \quad (C1a)$$

3. Tout au long de cette étude, on a utilisé l'ensemble de programmes MPSX, développé par IBM. Quelques-unes des caractéristiques du problème ci-dessus conduisirent, avec ces programmes, à des difficultés numériques qui n'ont pas été résolues.

Les limites inférieures imposées à la demande finale exprimée en termes de productions industrielles⁴ peuvent maintenant s'exprimer en fonction des g , en utilisant l'équation (A7) :

$$[I - D(I - \hat{\mu})B]g \geq l' \quad (C2a)$$

Les limites supérieures imposées aux productions des industries (contraintes de capacité) s'écrivent simplement :

$$g \leq k \quad (C3a)$$

Et les contraintes habituelles de non négativité :

$$g \geq 0 \quad (C4a)$$

3.2 La fonction économique

Elle peut être maintenant toute fonction linéaire des productions par industries g (emploi total, production intérieure brute, etc.)

$$\text{Max } cg$$

les c_i étant non négatifs.

On peut donner aux variables duales le même type d'interprétation que dans le cas ci-dessus.

3.3. La solution

Ce second programme linéaire a :

- NI variables principales
- $NS + (2 \cdot NI)$ contraintes de type inégalité (sans compter les NI contraintes (C4a))

La solution optimale g est un vecteur de productions par industrie, à partir duquel on peut calculer la demande finale dans l'espace des industries (le membre de gauche de (C2a)).

3.4 La correspondance entre les deux problèmes

Il est important de remarquer que le problème défini dans l'espace des industries et décrit dans la section 3 n'est pas le même que celui défini dans l'espace des biens et décrit dans la section 2.

En particulier, si l'on considère les contraintes (C2) et (C2a) :

$$[I - (I - \hat{\mu})BD]q \geq l \quad (C2)$$

$$[I - D(I - \hat{\mu})B]g \geq l' \quad (C2a)$$

4. Le problème étant défini dans l'espace des industries, la demande finale en termes de biens n'est pas déterminée de manière unique. Par suite, pour les NS biens sur lesquels porte la pénurie, nous ne pouvons définir nos contraintes que sur les utilisations intermédiaires.

Si on multiplie le membre de gauche de (C2) par D , il s'écrit $D[I - (I - \hat{\mu})BD]q$ ou $[I - D(I - \hat{\mu})B]g$, ce qui est exactement le membre de gauche de (C2a). Puisque tous les éléments de D sont non négatifs, cela montre que, si (C2) est vérifiée, et si on définit l' par Dl , alors (C2a) est vérifiée aussi. Toutefois, la réciproque n'est pas vraie⁵.

En d'autres termes, si on appelle Q_{com} l'ensemble des solutions réalisables dans l'espace des q et défini par (C2), et Q_{ind} l'ensemble des solutions réalisables défini par (C2a) et exprimé dans l'espace des q (après remplacement de g par Dq), on a :

$$Q_{\text{com}} \subseteq Q_{\text{ind}}$$

mais pas nécessairement l'inverse.

Ces raisons expliquent pourquoi on écrit ici que le problème dans l'espace des industries est analogue et non pas identique au problème exprimé dans l'espace des biens.

4. Un exemple d'application et sa résolution

Dans l'exemple et les résultats décrits ci-dessous, on insistera davantage sur les caractéristiques importantes de la solution de ce type de problème que sur les résultats numériques spécifiques de l'exemple choisi.

Les simulations que l'on a effectuées avec le modèle exprimé dans l'espace des industries analysent l'affectation optimale des productions industrielles dans le cas d'une réduction de la disponibilité du bien « pétrole brut » pour usages industriels. Puisque la seule industrie qui utilise le pétrole brut comme intrant direct est l'industrie des raffineries, une contrainte portant sur l'utilisation intermédiaire de ce bien peut être analysée de manière équivalente dans ce modèle en termes de contrainte sur la capacité productive de l'industrie des raffineries.

L'ensemble de données le plus complet que nous possédions se rapporte à l'année 1966, et par suite nous allons entreprendre l'analyse comme si la pénurie se produisait en 1966. La signification des résultats peut alors être étendue à la période présente. De plus, pour les besoins de cette illustration, les hypothèses de fixité des coefficients d'intrants, de parts de marché et d'importations à leurs valeurs de 1966, ont été retenues. Les solutions obtenues ne seront donc optimales que par rapport à la fonction économique choisie, et moyennant ces hypothèses. Dans la section 7, on discute de possibilités d'élargissement de ces hypothèses.

5. D étant une matrice de dimensions industries * biens, elle est en général rectangulaire et par suite ne possède pas d'inverse unique. Parmi toutes les matrices R telles que $RD = I$, nous savons que, comme D est non négative, R ne peut être non négative, et par conséquent, si (C2a) est vérifiée, cela n'entraîne pas nécessairement que (C2) est vérifiée.

Les paramètres du problème sont :

a) Les variables : la solution nous donnera les niveaux de production industrielle pour les 211 industries définies dans la désagrégation la plus détaillée du modèle intersectoriel canadien.

b) Les contraintes : les matrices B , D et $\hat{\mu}$ utilisées dans ces simulations sont les matrices d'intrants, de parts de marché et de parts d'importations, respectivement, telles qu'elles sont utilisées dans le modèle intersectoriel canadien.

Les limites inférieures imposées à la demande finale exprimée en termes des 211 produits industriels ont été déterminées de sorte que chaque industrie ait à satisfaire une certaine proportion de son niveau de demande finale de 1966. Le choix de ces valeurs s'est révélé délicat à cause des problèmes d'interprétation de la notion de demande finale pour les produits industriels. En pratique, on a déterminé ces valeurs à partir de considérations sur les élasticités de demande pour ces produits et d'autres considérations de nature sociale.

Quant aux contraintes de capacité, on les a définies en donnant à chacune des 211 productions industrielles une limite supérieure qui soit au moins égale à sa valeur en 1966.

Ensuite, on a effectué une série de simulations en diminuant graduellement la limite supérieure imposée à la production de l'industrie des raffineries (industrie #137), en forçant ainsi le système à opérer une affectation de la production des raffineries parmi ses utilisateurs.

On a donc dans ce problème $NS = 1$ et $NI = 211$.

c) La fonction économique : le choix de la fonction économique est évidemment d'importance primordiale dans la détermination de la solution ; comme il est difficile d'obtenir un consensus au sujet du choix d'une fonction économique, nous avons décidé d'en utiliser plusieurs. Les deux fonctions retenues pour cet exemple sont l'emploi total et la rémunération totale des salariés. Nous définissons l'emploi total comme la somme pondérée des productions des industries, les poids étant, pour chaque industrie, la valeur en 1966 de l'emploi par unité de production. La rémunération totale des salariés est définie de manière analogue, les poids étant cette fois, pour chaque industrie, le rapport de la rémunération à la production en 1966⁶.

Ces définitions sont sujettes à deux principales limitations. D'abord, pour de nombreuses industries, les valeurs de ces rapports ont changé depuis 1966. L'utilisation des valeurs de 1966 est toutefois en accord avec l'utilisation des coefficients de 1966 ailleurs dans le modèle. En-

6. Les valeurs de ces deux ensembles de pondérations sont cohérentes avec les données du modèle intersectoriel 1966. Toutefois, l'ensemble des poids représentant l'emploi par unité de production a été révisé récemment ; cette révision affecte principalement les industries du groupe de la construction.

suite, la valeur marginale de ces rapports n'est pas égale à leur valeur moyenne ⁷.

Étant donné ces limitations, il semble préférable de considérer les fonctions économiques en termes de leurs variations d'une solution à une autre, que d'étudier les valeurs qu'elles prennent.

5. *Analyse de la solution* ⁸

Dans la première simulation, nous plaçons la limite supérieure portant sur la capacité de l'industrie des raffineries à la valeur de sa production en 1966. Les limites de capacité des autres industries sont telles qu'elles peuvent produire plus qu'en 1966. La solution optimale que l'on obtient indique que, si on veut maximiser l'emploi ou la rémunération totale, la configuration de la production et de la demande finale par industrie va être différente de ce qu'elle était en 1966. En particulier, la production des raffineries ira moins vers la demande finale, et plus vers les utilisations intermédiaires, et les autres industries resteront à leur niveau de capacité maximal.

Durant les simulations suivantes, la capacité des raffineries est réduite petit à petit. On obtient la solution optimale en maintenant toutes les industries à leur niveau de production de pleine capacité aussi longtemps qu'il est possible en réduisant la livraison des raffineries à la demande finale. Lorsque celle-ci atteint sa limite inférieure, la pénurie force alors une des industries à produire à un niveau inférieur à sa capacité maximale (c'est l'industrie qui a le plus petit rapport : emploi direct/utilisation directe du produit #137). À mesure que la quantité de produits pétroliers disponibles continue de diminuer, le niveau de production de cette industrie ainsi que sa livraison à la demande finale vont diminuer, jusqu'à ce que cette dernière atteigne sa limite inférieure. À ce moment-là, une deuxième industrie sera forcée de produire au-dessous de sa capacité et de décroître ses livraisons à la demande finale, et ainsi de suite ⁹. À la fin de ce processus, les industries produisent simplement à un niveau tel que la demande finale minimale soit satisfaite.

7. Cela est particulièrement vrai dans le cas de l'agriculture. On rencontre d'ailleurs d'autres problèmes de définition lorsqu'on veut affecter des pondérations à cette industrie. Toutefois, puisque, en général, on n'autorise qu'une très faible diminution de la demande finale pour les produits agricoles, cela tend à atténuer les effets d'une « mauvaise » valeur de la pondération. On peut, d'ailleurs, effectuer une analyse de sensibilité pour voir comment les résultats varient lorsque ce poids (et d'autres aussi) change de valeur.

8. La programmation linéaire en elle-même est décrite en détail dans les ouvrages (1) et (3). Pour ce qui se rapporte au type d'analyse décrit dans cette section, on peut se référer à (1), chapitre 11 en particulier.

9. En termes de programmation linéaire, lorsque la pénurie s'accroît, la solution optimale de départ cesse d'être réalisable. On obtient une autre solution réalisable et optimale en faisant sortir de la base la variable d'écart appartenant à la contrainte (C2a) d'une industrie, et en y faisant entrer la variable d'écart appartenant à la contrainte (C3a) de l'industrie suivante.

A chaque étape de ce processus, le critère permettant de choisir l'industrie qui sera la prochaine à cesser de produire à pleine capacité devient plus complexe car il dépend des paramètres de l'industrie #137 et de ceux des industries qui sont déjà au-dessous de la pleine capacité. Les paramètres en question sont les pondérations c_i de la fonction économique, et les paramètres du membre de gauche des contraintes (C2a), soit D , B et μ . Si on se souvient de la difficulté qu'on éprouve à donner

TABLEAU 1¹

VALEURS DE PLUSIEURS RAPPORTS POUR CERTAINES INDUSTRIES,
ET CLASSEMENT CORRESPONDANT
(la fonction économique dans le programme linéaire étant l'emploi)

Industries (selon l'ordre dans lequel elles quittent leur valeur de capacité maximale dans le programme linéaire)	Rapport : emploi direct / utilisation directe du produit #137 ² (emploi/milliers de dollars)	Rapport : emplois direct et indirects / utilisations directe et indirectes du produit #137 ² (emploi/milliers de dollars)
— Fabricants de dérivés divers du pétrole et du charbon		
— Construction de routes, autoroutes, et de pistes d'atterrissage	.2489 (1) .4743 (2)	.4922 (1) .9333 (3)
— Fabricants de papier de couverture asphalté	.5000 (3)	.8689 (2)
— Eau (traitement, distribution) et autres services d'utilité publique	.5362 (4)	1.0923 (5)
— Fabricants de produits chimiques industriels	.6381 (5)	1.0641 (4)
— Agriculture	.6484 (6)	1.1651 (6)
— Constructions, divers	.7372 (7)	1.2178 (7)
— Transport aérien	.8923 (8)	1.2371 (8)

1. Dans chaque colonne, la valeur du rapport est suivie d'un nombre entre parenthèses qui indique le rang occupé par l'industrie en question lorsque les 211 industries sont ordonnées selon les valeurs croissantes du rapport. (Dans le système intersectoriel canadien, on définit 9 industries fictives dont la valeur ajoutée est nulle, et qui ont par conséquent des poids nuls dans les fonctions économiques retenues dans cette étude. Par suite, ces industries ont été traitées différemment et ne sont pas incluses dans l'ordonnement des industries).

2. Le rapport : emploi direct / utilisation directe du produit #137 est défini, pour l'industrie i , par :

$$c_i / [D(I - \hat{\mu})B]_{137, i}$$

Le rapport : emplois direct et indirects / utilisations directe et indirectes du produit #137 est défini, pour l'industrie i , par :

$$c_i [I - D(I - \hat{\mu})B]_{\text{col } i}^{-1} / [I - D(I - \hat{\mu})B]_{137, i}^{-1}$$

c étant le vecteur des coefficients d'emploi par unité de production.

des valeurs aux limites, il est quelque peu rassurant de remarquer qu'elles n'affectent pas l'ordre dans lequel les industries se voient forcées de réduire leur production à un niveau inférieur à la pleine capacité.

Contrairement à ce qu'on pourrait penser à priori, cet ordre n'est pas déterminé par une comparaison entre toutes les industries des rapports : emploi direct (ou rémunération directe) / utilisation directe du produit #137, ni d'ailleurs par une comparaison des rapports : emplois direct et indirects / utilisations directe et indirectes du produit #137. Les tableaux 1 et 2 permettent de comparer l'ordre dans lequel sont classées les industries suivant ces 3 critères, ceci pour les 8 premières industries qui quittent leur valeur de capacité dans le problème maximisant l'emploi, et celui maximisant la rémunération, respectivement. Comme on l'a mentionné plus haut, les résultats décrits dans ces tableaux sont indépendants des valeurs retenues pour les limites. Il est intéressant de remarquer que, en pratique, les industries pour lesquelles les rapports dans les colonnes 2 et 3 ont des valeurs relativement faibles, sont généralement les premières au-dessous de leur capacité, dans le

TABLEAU 2¹

VALEURS DE PLUSIEURS RAPPORTS POUR CERTAINES INDUSTRIES,
ET CLASSEMENT CORRESPONDANT
(la fonction économique dans le programme linéaire étant la rémunération)

Industries (selon l'ordre dans lequel elles quittent leur valeur de capacité maximale dans le programme linéaire)	Rapport : rémunération directe / utilisation directe du produit #137 ²	Rapport : rémunérations directe et indirectes / utilisations directe et indirectes du produit #137 ²
— Fabricants de dérivés divers du pétrole et du charbon	1.5320 (1)	2.9631 (1)
— Agriculture	1.9266 (2)	5.2104 (2)
— Eau (traitement, distribution) et autres services d'utilité publique	3.0797 (3)	6.2352 (4)
— Fabricants de papier de couverture asphalté	3.1361 (4)	5.3229 (3)
— Traitement du tabac en feuille	51.576 (>20)	7.5784 (7)
— Construction de routes, autoroutes, et de pistes d'atterrissage	4.2888 (5)	6.7963 (5)
— Fabricants de produits chimiques industriels	4.7052 (6)	7.1461 (6)
— Pêche, chasse et piégeage	6.1758 (7)	9.7017 (10)

1. Voir note au bas du tableau 1.

2. Les rapports ont les mêmes définitions que dans le tableau 1, à la différence près que c est maintenant le vecteur des rapports de la rémunération à la production.

programme linéaire. Ce n'est toutefois pas le cas pour l'industrie « Traitement du tabac en feuille » dans le tableau 2. Dans ce cas, il y a une différence considérable entre l'ordre qu'on obtient en classant les industries suivant leurs interrelations avec un sous-ensemble approprié d'industries, et celui obtenu en les classant suivant leurs interrelations avec toutes les 210 autres.

TABLEAU 3

VALEURS ¹ DE QUELQUES AGRÉGATS ÉCONOMIQUES PROVENANT D'OPTIMISATIONS SUCCESSIVES, EFFECTUÉES AVEC DIFFÉRENTS NIVEAUX DE PÉNURIE

A. Problème maximisant l'emploi			
	Niveau de production des raffineries exprimé en pourcentage de sa valeur dans la solution de contrôle		
	100.0 ² (solution de contrôle)	98.12	97.00
Emploi total	100.0	99.99	98.83
Rémunération totale des salariés	100.0	99.98	98.63
Produit intérieur brut	100.0	99.98	98.68
B. Problème maximisant la rémunération totale des salariés			
	Niveau de production des raffineries exprimé en pourcentage de sa valeur dans la solution de contrôle		
	100.0 ² (solution de contrôle)	98.12	97.00
Emploi total	100.0	99.98	98.77
Rémunération totale des salariés	100.0	99.98	98.73
Produit intérieur brut	100.0	99.97	98.73

1. Tous les résultats sont exprimés comme des pourcentages des valeurs dans la solution de contrôle.

2. Dans la solution de contrôle, la production des raffineries est égale à sa valeur en 1966. Dans cette solution, toutes les industries produisent à leur niveau de capacité maximal.

La comparaison de la première colonne du tableau 1 avec celle du tableau 2 montre la sensibilité de l'ordre au choix de la fonction économique. Parmi les 8 premières industries qui quittent leur capacité, 6 sont les mêmes dans les deux tableaux, bien que l'ordre en lui-même varie quelque peu entre les deux.

Le tableau 3 donne une comparaison des changements dans la production des raffineries avec les changements dans l'emploi total et la rémunération totale (et aussi dans le produit intérieur brut), lorsque ces deux fonctions sont maximisées. Le processus de maximisation amène à un changement en pourcentage de ces valeurs inférieur à celui de la production des raffineries. Si la diminution de production des raffineries avait été simplement répartie proportionnellement entre toutes les industries, ces changements en pourcentage auraient été tous égaux, puisque le système est linéaire. Les résultats décrits dans le tableau 3 dépendent, bien sûr, des valeurs choisies pour les limites.

La solution du programme linéaire nous dit seulement quels niveaux de demande finale pour chaque industrie il est optimal de satisfaire. Elle ne nous indique nullement comment il faut répartir cela entre les différentes catégories de demande finale (consommation, investissements, etc.). L'allocation de cette demande par industries entre les diverses catégories est un problème de décision politique. Bien évidemment, cette décision peut être aussi formalisée, et on peut poser le problème en termes d'une optimisation d'une certaine fonction. En particulier, on peut placer une limite inférieure à la quantité de produits d'une industrie allant dans chaque catégorie de demande finale donnée. L'excédent de production de cette industrie peut être ensuite distribué de manière à minimiser la somme d'une certaine fonction de l'écart entre le résultat final et un niveau désiré de demande finale pour chaque catégorie. On peut, par exemple, prendre comme niveau désiré la valeur observée en 1966.

6. *Un autre problème analogue au précédent*

En plusieurs occasions, on a pu se rendre compte, dans ce qui précède, de l'importance du problème posé par le passage d'un espace à un autre. En particulier, il n'a jamais été possible, étant donné une solution optimale (qu'elle soit dans l'espace des biens ou dans celui des industries), d'en déduire un ensemble unique de valeurs pour les catégories de la demande finale. En fait, il se peut très bien que certains utilisateurs du modèle veuillent obtenir leurs résultats en termes de catégories de demande finale¹⁰, et en pratique, on peut penser qu'ils

10. Une décomposition classique de la demande finale en catégories distingue 40 catégories de consommation, 81 d'investissement, 12 de revenus et dépenses courantes des gouvernements, et 2 d'exportations.

préfèrent déterminer les limites inférieures imposées à la demande finale en termes de catégories plutôt qu'en termes de produits industriels ou même de biens. C'est pourquoi il peut être intéressant de poser le problème analogue au précédent mais dans l'espace des catégories de demande finale.

En utilisant l'équation (A10), on peut écrire les contraintes :

$$\bullet \quad b_i Jf \leq S_i \quad (C1b)$$

$$\bullet \quad f \geq f_0 \quad (C2b)$$

$$\bullet \quad Jf \leq k \quad (C3b)$$

$$\bullet \quad f \geq 0 \quad (C4b)$$

et la fonction économique s'exprimerait : $\text{Max } cf$

On a vu précédemment que les problèmes exprimés dans les espaces des biens ou des industries avaient comme hypothèses la fixité des matrices des intrants, des parts de marché, et les coefficients de parts d'exportations. Le modèle qu'on vient de définir repose sur l'hypothèse supplémentaire que la matrice de conversion de la demande finale est fixe aussi : la composition par biens de chaque catégorie est supposée constante.

A partir de la solution optimale f^* , on peut obtenir la demande finale en termes de biens en utilisant (A9), et de là, les productions par biens et par industries correspondantes.

Ici encore se pose le problème de correspondance entre les différents espaces : le problème posé dans l'espace des catégories de demande finale est situé par rapport au problème posé dans l'espace des biens comme ce dernier est situé par rapport au problème posé dans l'espace des industries. L'ensemble des solutions réalisables défini par (C2b), après transformation dans l'espace des biens par l'équation (A9), est inclus dans l'ensemble des solutions réalisables défini par (C2).

Bien que l'hypothèse supplémentaire sur laquelle repose ce problème (matrice E constante) semble forte et même inacceptable pour certaines utilisations, cette version du problème dans l'espace des catégories sera analysée dans nos travaux à venir, car pour de nombreux utilisateurs, l'avantage de pouvoir spécifier le problème en termes de catégories de demande finale est considérable.

7. Conclusion

Le modèle décrit ci-dessus et dont le fonctionnement est illustré par l'exemple d'une pénurie de pétrole brut, est une méthode d'affectation qui présente l'avantage de prendre en compte l'interdépendance des différents secteurs de l'économie.

Notre expérience avec le modèle exprimé dans l'espace des industries, nous conduit à l'évaluation suivante. Etant donné la difficulté qu'on éprouve à définir et interpréter les valeurs de la demande finale pour les produits industriels, nous hésiterions à utiliser les résultats du modèle pour déterminer, dans une situation pratique, les valeurs exactes des réductions à apporter à l'offre de biens aux industries. Pourtant, nous considérons que le modèle peut servir à désigner les industries qui présentent un intérêt spécial dans une situation donnée de pénurie, en particulier lorsqu'on compare les solutions obtenues avec plusieurs fonctions économiques appropriées. Le modèle classe, en effet, les industries dans un ordre établi suivant un critère qui n'est pas, à priori, évident.

De plus, certaines des hypothèses sur lesquelles le modèle repose, lui font ignorer un certain nombre de problèmes. Lorsque la pénurie s'accompagne d'un accroissement important des prix, il peut être intéressant de modifier en conséquence certaines des hypothèses inhérentes au modèle intersectoriel. Par exemple, de telles variations de prix peuvent entraîner des substitutions dont les effets peuvent résulter en des changements dans les coefficients d'intrants ou de parts de marché. De plus, si la cause première de la pénurie est une réduction des importations, il peut s'avérer utile de modifier les valeurs des coefficients de parts d'importations, et de résoudre ensuite le modèle.

Effectuer ces simulations paramétriques permet d'étudier l'impact de ces changements sur la solution, sur l'affectation optimale du bien sur lequel porte la pénurie, et sur l'ordre qu'on observe parmi les industries.

Le modèle est maintenant utilisable pour des problèmes de même nature que l'exemple choisi, avec pénurie portant sur un ou plusieurs biens. On peut garder les paramètres structurels à leur valeur observée en 1966, ou les placer à un autre niveau que l'utilisateur a la possibilité de définir selon l'information qu'il possède et les caractéristiques de l'expérience qu'il veut effectuer.

P.A. DALE
C. DEWALEYNE
T. GIGANTES
R.B. HOFFMAN
Statistique Canada.

APPENDICE

*Description succincte du modèle intersectoriel canadien*¹

On utilisera les notations suivantes :

- B : matrice des intrants intermédiaires ; b_{ij} est la quantité de bien i que l'industrie j utilise pour produire une unité.
- D : matrice des parts de marché ; d_{ij} est la part de la production domestique du bien j produite par l'industrie i .
- g : vecteur de productions par industrie.
- q : vecteur de productions par bien.
- e : vecteur de demande finale intérieure par bien.
- x : vecteur d'exportations par bien.
- m : vecteur d'importations par bien.
- μ : vecteur de parts d'importation par bien.

On a les deux identités :

- offre totale par bien = utilisations intermédiaires + finales

$$q + m = Bg + (e + x) \quad (A1)$$

- productions par industries = sommes pondérées des productions par biens

$$g = Dq \quad (A2)$$

Et on définit une matrice $\hat{\mu}$ de parts d'importations par (A3), qui exprime que pour chaque bien, les importations représentent une proportion fixe de son utilisation domestique totale².

$$m = \hat{\mu}(Bg + e) \quad (A3)$$

En combinant (A1) et (A3), nous obtenons

$$q = (I - \hat{\mu})(Bg + e) + x \quad (A4)$$

et en utilisant (A2),

$$q = (I - \hat{\mu})(BDq + e) + x$$

et :

$$[I - (I - \hat{\mu})BD]q = (I - \hat{\mu})e + x \quad (A5)$$

ce qui donne la solution : productions par biens en fonction de la demande finale exprimée en termes de biens :

$$q = [I - (I - \hat{\mu})BD]^{-1} [(I - \hat{\mu})e + x] \quad (A6)$$

1. Une description plus complète est donnée dans les ouvrages (2) et (4).

2. $\hat{\mu}$ est une matrice diagonale dont les éléments diagonaux sont ceux du vecteur μ .

Par ailleurs, à partir de (A4) et (A2), on aurait pu obtenir aussi :

$$g = D(I - \hat{\mu})(Bg + e) + Dx$$

et :

$$[I - D(I - \hat{\mu})B]g = D(I - \hat{\mu})e + Dx \quad (A7)$$

ce qui donne la solution : productions par industrie en fonction de la demande finale exprimée en termes de produits industriels :

$$g = [I - D(I - \hat{\mu})B]^{-1} [D(I - \hat{\mu})e + Dx] \quad (A8)$$

Si la demande finale est définie en termes de valeurs des catégories f (consommation, investissement, dépenses courantes du gouvernement, exportations), la demande finale par biens peut s'exprimer :

$$(I - \hat{\mu})e + x = Ef \quad (A9)$$

en appelant E la matrice de conversion de la demande finale (chaque colonne de E représente la composition par biens d'une catégorie de demande finale).

Des équations (A9) et (A8), on peut déduire les productions par industries en fonction de f :

$$g = [I - D(I - \hat{\mu})B]^{-1} DEf = Jf \quad (A10)$$

si on pose : $J = [I - D(I - \hat{\mu})B]^{-1} DE$

RÉFÉRENCES BIBLIOGRAPHIQUES

- (1) G. HADLEY, *Linear Programming*, Addison-Wesley, 1962.
- (2) R.B. HOFFMAN, *Statistics Canada Input-Output Models*, Ottawa, mai 1973.
- (3) K. LANCASTER, *Mathematical Economics*, Macmillan Ltd., 1968.
- (4) *The Input-Output Structure of the Canadian Economy*, 1961. Statistique Canada, catalogue 15-501, publication irrégulière.