Document généré le 24 avr. 2024 22:18

Études internationales

RIEBOLD, Gilbert, *Les méthodes américaines d'évaluation des entreprises*, Paris, Éd. Hommes et Techniques, 1973, 192p.

Claude Hervouet

Volume 6, numéro 4, 1975

URI : https://id.erudit.org/iderudit/700635ar
DOI : https://doi.org/10.7202/700635ar

Aller au sommaire du numéro

Éditeur(s)

Institut québécois des hautes études internationales

ISSN

0014-2123 (imprimé)
1703-7891 (numérique)

Découvrir la revue

Citer ce compte rendu

Hervouet, C. (1975). Compte rendu de [RIEBOLD, Gilbert, *Les méthodes américaines d'évaluation des entreprises*, Paris, Éd. Hommes et Techniques, 1973, 192p.] *Études internationales*, *6*(4), 591–592. https://doi.org/10.7202/700635ar

Tous droits réservés © Études internationales, 1975

Ce document est protégé par la loi sur le droit d'auteur. L'utilisation des services d'Érudit (y compris la reproduction) est assujettie à sa politique d'utilisation que vous pouvez consulter en ligne.

https://apropos.erudit.org/fr/usagers/politique-dutilisation/

Cet article est diffusé et préservé par Érudit.

Érudit est un consortium interuniversitaire sans but lucratif composé de l'Université de Montréal, l'Université Laval et l'Université du Québec à Montréal. Il a pour mission la promotion et la valorisation de la recherche.

https://www.erudit.org/fr/

Quatre rapports dégagent le contexte général de la discussion : celui de A. Nouschi, celui de M. Tanzer, celui de T. Rifai et enfin celui de M. S. Hasan.

Les compagnies pétrolières semblent devoir continuer à investir dans la recherche du pétrole mais peuvent participer à des recherches de nouvelles sources d'énergie afin de les contrôler.

Le corps principal de l'ouvrage intitulé « Affrontement et coopération » examine l'utilisation et le devenir des hydrocarbures gazeux, leur rôle dans le développement industriel des pays producteurs.

Chacun des rapports étudiés dans ce livre est suivi d'une discussion éclairant des aspects particuliers de l'exposé ou donnant lieu à des échanges intéressants entre les participants.

SAHB, Abdalah De, *Développement et questions d'Orient,* (Coll. « Problèmes du développement »). Paris, Éditions Cujas, 1972, 485p.

L'auteur se propose dans ce livre d'étudier les relations entre le développement économique et la civilisation arabe en se fondant sur les enseignements de la sociologie et de l'histoire des faits et des idées. Dans la première partie de son livre, l'auteur reprend l'essentiel de la pensée économique arabe, dont celle du grand sociologue Ibn Khaldoun,, et de la pensée occidentale. La deuxième partie consistera en une étude approfondie en vue d'un établissement d'une analyse socio-économique du développement.

L'auteur, une fois la méthode propre d'analyse de « dynamique comparative » forgée, appliquera cette dernière à l'histoire des rapports entre le monde arabe et l'Occident européen, des origines aux temps modernes.

Enfin, il poursuit son analyse en mettant en évidence les possibilités actuelles du monde arabe dans le domaine des ressources naturelles, principalement pétrolières, et celles d'un potentiel humain riche et varié.

RIEBOLD, Gilbert, *Les méthodes américaines d'évaluation des entreprises,* Paris, Éd. Hommes et Techniques, 1973, 192p.

Les techniques d'évaluation américaines, amènent les dirigeants des entreprises françaises à s'y intéresser d'autant plus que ces dernières sont pleinement applicables à l'évaluation des entreprises françaises. Beaucoup de critères et modes de calcul sont la plupart du temps ignorés ou mal connus en Europe. L'expérience américaine est. dans ce domaine, plus avancée et plus riche ; leurs évaluations d'action sont devenues des opérations de routine.

La connaissance des techniques américaines d'évaluation facilite les discussions entre les négociateurs français et leurs partenaires américains.

La première partie de ce livre décrit et commente les huit facteurs fondamentaux d'évaluation des entreprises :

1) *la nature de l'entreprise et l'historique de son développement depuis sa fondation ;*
2) *l'environnement économique de l'industrie et celui de la firme ;*
3) *la valeur mathématique de l'action et la situation financière de l'affaire ;*
4) *la profitabilité de l'entreprise (bénéfices nets) ;*
5) *la rentabilité de l'entreprise (dividendes);*
6) *l'existence d'un goodwill ou d'autres valeurs incorporelles ;*

7) *l'importance de la fraction du capital à céder pour obtenir un intérêt qui contrôle ou soit majoritaire ;*

8) *la valeur d'actions de sociétés comparables cotées librement et activement à la Bourse.*

Dans la seconde partie, l'auteur présente trois études de cas, expose les arguments développés par les experts lors de l'évaluation de trois entreprises diverses, une américaine et deux françaises, à l'occasion de cessions et de prises de participation.

Ce livre par sa richesse et son orginalité intéressera les administrateurs de sociétés, les chefs d'entreprises et les experts comptables.

Claude HERVOUET

Documentaliste
C.Q.R.I.

4. OUVRAGES REÇUS

BACCIOCCO, Edward J. Jr, *The New Left in America : Reform to Revolution 1956-1970,* Hoover Institute Press, Stanford, (Calif.), 1974, 300p.

BRULÉ, Jean-Pierre, *Demain l'armée chinoise,* Paris, Balland, 1974, 285p.

BOUSQUET, Raymond, *Force et stratégie nucléaire du monde moderne,* Éditions Lavauzelle, Paris, Limoges, 1974, 264p.

CENTRE NATIONAL DE LA RECHERCHE SCIENTIFIQUE, *La croissance de la grande firme multinatinoale,* Éditeur : C.N.R.S., France, 1972, 616p.

CHAYES, Abram, *The Cuban Missile Crisis : International Crises and the Rôle of the Law,* Oxford University Press, Ontario, 1974, 176p.

CHITTICK, William O., *The Analysis of Foreign Policy Outputs,* Charles E. Merrill Publishing, Columbus, 1975, 256p.

EHRLICH, Thomas, *Cyprus 1958–1967 : International Crises and Rôle of the Law,* Ontario, Oxford University Press, 1974, 160p.

EMMERSON, John K. and HUMPHREYS Leonard A., *Will Japan Rearm ? A Study in Attitudes,* S44, 1973, 165p. Hoover Institution Press, Stanford.

FRONT DE SOLIDARITÉ INDOCHINE, *Le Cambodge,* Série F.S.I., no 8, Paris, François Maspéro, 1975, 62p.

GRAVEL, Jean-Yves, *Le Québec et la guerre,* Montréal, Éditions du Boréal Express, 1974, 173p.

GREEN, L. C., *Law and Society,* New York Oceana Publications, 1975, 602p.

GINIEWSKI, Paul, *L'an prochain à Umtata,* Paris, Berger-Levrault, 1975, 312p.

HIGHAM, Robin (ed.), *Intervention or Abstention. The Dilemma of American Foreign Policy,* University Press of Kentucky, Lexington, 1975, 221p.

LEMIEUX, Vincent et HUDON, Raymond, *Patronage et politique au Québec,* Sillery, Diffusion Boréale Ltée, 1975, 187p.

MACKAY, R. A., *Canadian Foreign Policy 1945–1954, Selected Speeches and Documents,* McClelland and Stewart Ltd, Ontario, 1970, 407p.

NAKHLEH, Émile A., *Arab-American Relations in the Persian Gulf,* American Enterprise Inst. for Public Policy Research, Washington, D.C., 1975, 82p.

Macro-Economic Policy (A Comparative Study) Ottawa, Ed. by J. O. N. Perkins, University of Toronto Press, 1973, 211p.