

L'institutionnalisation de la Commission européenne (dg Développement)

Du rôle des leaders dans la construction d'une administration multinationale 1958-1975

Véronique Dimier

Volume 34, numéro 3, 2003

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/038663ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/038663ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

IQHEI

ISSN

0014-2123 (imprimé)

1703-7891 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer cet article

Dimier, V. (2003). L'institutionnalisation de la Commission européenne (dg Développement) : du rôle des leaders dans la construction d'une administration multinationale 1958-1975. *Études internationales*, 34(3), 401-427. <https://doi.org/10.7202/038663ar>

Résumé de l'article

S'appuyant sur les théories institutionnalistes de P. Selznick, cet article vise à analyser le rôle des leaders dans l'institutionnalisation d'une administration multinationale, à partir d'une étude de cas historique : la construction de la DG Développement (Commission européenne), chargée des accords de coopération avec les pays ACP, entre 1958 et 1975. Il tend à démontrer la complexité de la position de ces leaders, pris entre les contraintes que leur impose leur pays d'origine et la défense des intérêts et de l'autonomie de l'institution qu'ils contribuent à créer (parfois contre l'intérêt de leur pays d'origine).

L'institutionnalisation de la Commission européenne (DG Développement) Du rôle des leaders dans la construction d'une administration multinationale 1958-1975

Véronique DIMIER*

RÉSUMÉ : S'appuyant sur les théories institutionnalistes de P. Selznick, cet article vise à analyser le rôle des leaders dans l'institutionnalisation d'une administration multinationale, à partir d'une étude de cas historique : la construction de la DG Développement (Commission européenne), chargée des accords de coopération avec les pays ACP, entre 1958 et 1975. Il tend à démontrer la complexité de la position de ces leaders, pris entre les contraintes que leur impose leur pays d'origine et la défense des intérêts et de l'autonomie de l'institution qu'ils contribuent à créer (parfois contre l'intérêt de leur pays d'origine).

ABSTRACT : Following P. Selznick's hypotheses on the role of leaders in building up institutions, this article deals with leadership in a multinational administration, from a historical case study : the institutionalisation of the DG Development (European Commission), which is in charge of the development policy for ACP countries, from 1958 to 1975. It shows the complexity of that role of leader, on one side constrained by the demands imposed to him by his home country, on the other side keen on defending the interests and autonomy of the new institution he contributes to create (sometimes against the interests of his own country).

« Un 'bateau ivre'. L'expression est sur toutes les lèvres à Bruxelles pour dire l'état de l'exécutif européen, et surtout la déficience de son capitaine, l'Italien Romano Prodi¹ ». Depuis le début de son mandat, le président de la Commission n'a cessé d'être la cible répétée de critiques acerbes de la part des hommes politiques et de la presse pour ses maladresses, son manque de charisme et d'autorité politique. Ironie du sort, c'est précisément pour les raisons inverses que Jacques Delors, quelques années auparavant, essayait les foudres de la presse européenne... trop despotique, trop français. C'est d'ailleurs pour éviter l'apparition de « petits despotes européens », souvent à la tête de véritables fiefs nationaux au sein des directions générales de la Commission, organe supranational pourtant censé représenter et défendre les intérêts de la Communauté européenne, que Romano Prodi a mis en œuvre un nouveau système de mobilité, de promotion et de recrutement du personnel de la Commission. Obligeant les occupants des postes les plus élevés (A1, A2) à permuter tous les cinq à sept

* Professeure à l'Université Libre de Bruxelles et chercheuse associée au CURAPP, Amiens, France.

1. *L'Expansion*, 22 novembre 2001.

ans, la réforme vise à « faire prévaloir la logique du mérite sur celle des drapeaux² », à empêcher les dérives « autoritaires » de certains directeurs. Elle accompagne la réforme d'ensemble de la Commission entamée en 1999 et dirigée par le Commissaire Neil Kinnock, lui-même très critiqué pour sa trop grande préoccupation des intérêts britanniques³. Le leader au sein d'une administration multinationale serait-il donc obligatoirement confronté au dilemme suivant : jouer un rôle effectif et servir de fait les intérêts de son pays d'origine au sein de cette administration ou ne pas être un leader du tout ? Ne peut-on envisager qu'étant au service d'une institution, il ait ses propres intérêts, ou plutôt ceux de sa nouvelle institution, à défendre ? C'est cette question que nous proposons d'étudier ici à travers un exemple historique mais éclairant : celui de la Direction générale Développement (DG VIII), chargée de la coopération au développement avec les pays ACP (Afrique, Caraïbes, Pacifique). Réputée pour porter un drapeau français très marqué, elle a cette particularité d'avoir été pendant les quinze premières années de son institutionnalisation, sous la coupe d'une personnalité très charismatique, Jacques Ferrandi, ancien administrateur colonial français, directeur du Fonds européen de développement (1962-1975)⁴.

Parce que cette étude de cas semble donner raison au schéma proposé par Philippe Selznick, et repris par certaines analyses récentes⁵, nous reprendrons leurs hypothèses concernant le leadership administratif. Sans pour autant nier les prédispositions psychologiques qui permettent à certaines personnes de jouer un rôle de leader, nous définirons le leader moins par ce qu'il est que par ce qu'il fait, à savoir par sa fonction nécessaire dans le processus d'institutionnalisation au sens où l'entend Philippe Selznick : un processus par lequel une organisation acquiert une identité distincte, une autonomie et légitimité propres. Ainsi, le leader participe-t-il activement à la définition de cette identité, précisant les buts, la mission de l'organisation, les moyens pour l'accomplir. Par l'intermédiaire de divers instruments (socialisation, recrutement, organisation des pouvoirs), il s'assure que les autres membres de l'institution soient imprégnés de cette mission, aient la volonté et la capacité d'agir selon les règles établies et dans le sens des buts définis, bref développent une façon uniforme de travailler et un esprit commun que l'on pourrait appeler esprit de corps. Ce processus peut s'avérer particulièrement laborieux dans le cadre d'une administration multinationale, par définition composée de hauts fonctionnaires porteurs de cultures nationales et d'intérêts différents, et dont le cadre est

2. *Le Monde*, 24 janvier 2002 ; « Making Merit Matter », *The European Voice*, 24-30 janvier 2001.

3. *L'Expansion*, 22 novembre 2001.

4. Formé à l'École coloniale (promotion 1935), il devient élève-administrateur en Casamance (1941-43), en 1945 il est muté au sein du ministère de la France d'outre-mer, à la Direction générale des services économiques et du plan. En 1947, il devient chef du bureau des Affaires internationales, en 1949, délégué de la France au Comité des territoires d'Outre-mer à l'OECE, en 1951, conseiller technique du ministre de la France-d'outre-mer, entre 1953-1958, directeur général des services économiques de l'Afrique occidentale française.

5. Philippe SELZNICK, *Leadership in Administration. A Sociological Interpretation*, New York, Peterson and Cie, 1957 ; Arjen BOIN, *Crafting Public Institutions. Leadership in Two Prison Systems*, London, Lynne Rienner Publishers, 2001.

censé évoluer sans cesse, du fait de l'approfondissement et de l'élargissement de la Communauté européenne. Une fois l'identité acceptée à l'intérieur, elle doit l'être également de l'extérieur par les organisations clientes, concurrentes ou initiatrices : le leader a ainsi pour tâche de bâtir un lien de confiance avec les divers acteurs impliqués dans sa mission afin d'atteindre une certaine autonomie et légitimité. Il sert de lien entre l'institution (ici la DG VIII) et son environnement (États membres, États ACP, autres institutions communautaires ou organisations internationales...).

Comme le remarquent certains auteurs⁶, les origines du leadership au sein des institutions restent quelque part « mystérieuses », ayant été d'autre part très peu étudiées. La question de savoir si ce leadership dépend davantage des ressources, compétences et qualités personnelles de quelques personnes exceptionnelles au sein d'une organisation ou de conditions particulières (institutionnelles, contextuelles...) qui leur permettent de jouer ce rôle, est matière à discussion... de même que la marge de manœuvre des leaders par rapport aux contraintes qui s'imposent à eux. Certains auteurs insistent sur les compétences nécessaires qu'un leader doit posséder pour assumer sa fonction : opiniâtreté, être pris au sérieux en qualité d'expert, être reconnu pour ses relations politiques ou ses talents de négociateur⁷ ; capacité à soutenir et divulguer un « mythe », c'est-à-dire une mission altruiste par définition impossible à atteindre « réduire la pauvreté⁸ » ; capacité à bâtir des coalitions d'acteurs susceptibles de supporter leurs activités. Toutes ces qualités et compétences étant difficilement disponibles chez un seul homme, l'on peut supposer que le leadership sera d'autant plus efficace s'il est exercé à plusieurs. D'autres auteurs mettent en avant les conditions qui permettent aux leaders d'exercer leur rôle, ou plutôt la convergence entre certaines conditions historiques et les compétences disponibles⁹.

C'est cette convergence qui, dans le cas de la DG VIII, permettra à Jacques Ferrandi et à son « clan » d'administrateurs coloniaux de jouer ce rôle de leader institutionnel : la convergence entre ce que d'aucuns considéreront comme un « accident historique¹⁰ » – une puissance coloniale moribonde, la France, désireuse de faire partager le fardeau du développement de l'Afrique à ses partenaires européens – et un vivier de leaders formés outre-mer cherchant de nouveaux chantiers à bâtir. Il nous reste à démontrer que l'architecte principal du chantier, la France, par son influence initiale sur la politique européenne

-
6. Arjen BOIN et Celesta KOFMAN-BOS, « The Emergence of Public Institutions. Towards a Dynamic Theory of Institutional Birth and Development », Edinburgh, ECPR Conference, 31 mars-2 avril 2003, Workshop 5 (U. Serdült, G. Peters).
 7. John KINGDON, *Agendas, Alternatives and Public Policy*, Boston, Little Brown, 1995.
 8. E.C. HARGROVE et J.C. GLIDEWELL (dir.), *Impossible Jobs in Public Management*, Lawrence, Kansas University Press, 1990 ; J.W. DOIG et E.C. HARGROVE (dir.), *Leadership and Innovation. Entrepreneurs in Government*, Baltimore, The Johns Hopkins University Press, 1990. Cités par A. BOIN ET C. KOFMAN-BOS, *op. cit.*
 9. E.C. HARGROVE, *Prisoners of the Myth. The Leadership of the Tennessee Valley Authority, 1933-1990*, Princeton University Press, Princeton, 1994.
 10. ARCHIVES COMMISSION EUROPÉENNE (ACE), Bac 25/1980/1894, discours de J.F. DENIAU, 1972.

de développement, permit certes à ces leaders de s'imposer et de participer activement à l'institutionnalisation de la DG VIII. Mais aussi que, profitant de leurs ressources personnelles et compétences, ses maîtres-d'œuvre principaux, Jacques Ferrandi en particulier, sauront très vite utiliser les coalitions disponibles entre États membres pour faire gagner à la DG VIII une certaine autonomie, y compris et surtout par rapport à la France¹¹.

I – Une convergence d'opportunités

L'institutionnalisation de la DG VIII et le rôle de leader qu'en vint à jouer Jacques Ferrandi, sont largement le résultat d'une situation historique et d'une convergence d'opportunités. La situation historique est bien connue¹² : une France encore puissance coloniale, qui fit de l'« Association » de ses territoires d'outre-mer à la Communauté européenne une pré-condition à la signature du Traité de Rome. L'argument était le suivant : en 1957, celle-ci formait avec ses territoires d'outre-mer un tout politique, la Communauté française, et ce que d'aucuns considèrent alors comme une sorte de marché commun protégé de l'extérieur par une barrière douanière commune et financé de l'intérieur par un Fonds d'investissement pour le développement économique et social (FIDES). Laisser ces territoires en dehors de la future Communauté européenne était donc tout simplement impensable. Aussi, le marchandage suivant fut-il proposé aux partenaires européens : la France ouvrirait les frontières de son Empire aux produits européens et, en échange, demanderait à ses partenaires de participer au financement du développement de ces territoires (développement dont l'exécution serait confiée à égalité de conditions aux entreprises des pays membres). L'Allemagne et les Pays-Bas ne furent guère enchantés par cette proposition, mais pressée de voir les négociations aboutir, la première finit pas céder : ce rapport de force favorable à la France constitue la première opportunité. La seconde opportunité fut la fin rapide, dès 1960, de cette communauté mort-née, la Communauté française, laquelle signifiait la disponibilité d'hommes compétents en quête de reconversion. Parmi toutes les possibilités existant en dehors de la fonction publique française, la Commission

11. Cet article est tiré d'un projet de recherche commencé en 1999 sous les auspices de M.K. Kessler, financé par l'Université d'Oxford, St Antony's College (Deakin Fellowship) et la Commission européenne (Marie Curie Fellowship, Université d'Oxford ; programme EUSSIRF, Institut européen de Florence). Dans le cadre de cette étude, entretiens avec les personnes suivantes : le ministre C. Cheysson, J. Ferrandi (Fra), A. Auclert (Fra), J. Chappéron (Fra), C. Blanchard (délégué Fra), R. Calais (délégué Fra), R. Teissonnière (délégué Fra), D. Frisch (All), J. Durieux (B), M. de Sedouy (Fra), P. Soubestre (Fra), U. Stefani (It), P. Cros (Fra), J. Scott (UK), P.F. Van Hoek (NL) ; B. Ryelandt (B) ; Mr Hans Carle (All) ; M. Mcgeever (délégué UK) ; Mr Haffner (délégué All) ; E. Rhein (All) ; H. Smida (All) ; K. Whiteman (UK) ; J. Delorme (Fra) ; M. Vanhaeverbeke (délégué B) ; M. Hauswirth (Fra) ; P. Hugot (délégué Fra) ; R. Leenders (délégué B) ; S. Bourke (Ir) ; B. Petit (Fra) ; A. Vanderaege (B).

12. Véronique DIMIER, « Legitimizing the DG8. A Small Family Business (1958-1975) », European Consortium for Political Research, Workshop : the Political Logics within the European Commission, Grenoble, 6-10 avril 2001.

européenne offrait une aubaine pour ces constructeurs ou plutôt fossoyeurs d'Empire, un nouveau chantier à ouvrir. Le chantier de la politique de développement européenne, dénommé « Association » dans les termes du Traité de Rome (articles 130 et suivants), n'était pas sans ressembler à celui déjà entamé dans les colonies françaises. Pour cause : les dispositions commerciales (systèmes de préférences) et financières (Fonds européen de développement) furent, à l'image de ce terme « Association », largement copiées sur la politique coloniale de la France. Seuls les anciens territoires coloniaux français et belges¹³ furent d'ailleurs concernés à l'époque par de telles faveurs, lesquels ne tardèrent pas à devenir indépendants, ce qui nécessita quelques aménagements : l'Association se transforma alors en conventions négociées (tous les cinq ans) avec les nouveaux États africains et malgaches (Yaoundé puis Lomé).

Institutionnellement, la configuration des pouvoirs entre Conseil des ministres (représentant les États membres) et Commission au niveau de la mise en œuvre de l'Association représentait également une opportunité à saisir pour la seconde : si son rôle est réduit au niveau des dispositions commerciales, il est par contre essentiel au niveau du volet financier, puisque la convention d'application attachée au Traité de Rome lui accorde la gestion du Fonds européen de développement (FED). Les mécanismes de ce dernier furent calqués sur ceux du FIDES : financé par contribution directe des États membres, le FED fonctionne sur le principe du don. La convention d'application précise sur le modèle de l'arrêté du 4 juin 1949 concernant les modalités de fonctionnement du FIDES¹⁴, qu'il reviendra aux autorités responsables des territoires et pays associés (lesquelles évolueront des gouvernements coloniaux aux gouvernements africains), avec l'accord des autorités locales ou la représentation des populations, d'initier les projets économiques et sociaux pour lesquels le financement de la Communauté européenne est demandé, puis de les mettre en œuvre. Le Conseil des ministres de la Communauté européenne devra, pour certains projets tout au moins, donner un avis favorable sur les projets proposés, décidant de fait de l'attribution des financements selon des critères qui ne sont pas précisés. Dans ce cadre général, la Commission fut notamment chargée de sélectionner et d'instruire les projets de développement proposés par les États associés, de faire ensuite des propositions de financement. Son rôle d'initiative se traduit ici par un rôle de médiation et de négociation entre États associés et États membres ; son rôle d'exécution par un rôle de surveillance (de l'exécution des projets par les États associés) et de gestion des appels d'offre (concernant l'exécution des travaux) ; son rôle de gardienne des traités par un rôle de gardienne dans l'égalité de participation aux adjudications et fournitures des entreprises des États membres ou associés intéressés par la mise en œuvre des projets.

Une fois établies les lignes générales à suivre en matière d'Association, et distribués les rôles principaux entre les différentes institutions concernées, le

13. Quelques territoires néerlandais et italiens (Nouvelle-Guinée, Somalie) furent également associés.

14. JO Lois et décrets de la République française, 4 juin 1949, p. 5482.

Conseil et la Commission principalement, restait à mettre en œuvre ce qui sera l'une des premières politiques communautaires. Un commissaire français fut chargé des accords d'Association en la personne de Robert Lemaïgnen¹⁵. Une direction spécifique fut également créée au sein de la Commission (la DG VIII), où « tout était à concevoir ». Car « très heureusement, les rédacteurs du Traité de Rome ont laissé à la Commission une entière liberté pour l'organisation de son action, lui fixant seulement des objectifs. Ce fut donc l'une de nos premières tâches que de bâtir le cadre de notre action¹⁶ ». Restait ainsi à préciser les méthodes, la structure de la DG VIII, à lui conférer une identité et à lui trouver des hommes, bref à l'institutionnaliser. C'est à ce niveau que devaient intervenir Jacques Ferrandi, à l'origine chef de cabinet de Robert Lemaïgnen, et son « clan » ou sa « mafia¹⁷ » d'administrateurs coloniaux.

II – Coloniser la DG VIII : une affaire de corps

Profitant de la convergence d'opportunités décrite ci-dessus, mais aussi de leur qualité d'experts, de la solidarité et esprit de corps forgés au sein de l'École coloniale, ces derniers vont très vite s'imposer comme leaders de la DG VIII, modifiant en leur faveur l'organisation des pouvoirs en son sein. Comme l'ont montré diverses études sur la Commission européenne¹⁸, les relations de pouvoir entre le commissaire chargé d'un domaine, son cabinet, le directeur général à la tête de la direction générale du même domaine, ou entre ces derniers et les différents directeurs subalternes, ne sont pas fixées à l'avance et dépendent donc énormément des circonstances et des hommes en présence. En l'occurrence ici, elles semblent avoir été particulièrement dépendantes dans un premier temps de deux hommes : Robert Lemaïgnen et Jacques Ferrandi.

C'est en janvier 1958 que Robert Lemaïgnen devait inviter le second à devenir son chef de cabinet, rôle central s'il en est. Ce choix ne tient pas du hasard. Robert Lemaïgnen connaissait « de longue date sa loyauté, son intelligence, ses qualités de négociateur et sa grande expérience de l'économie africaine¹⁹ ». Jacques Ferrandi, quant à lui, ancien élève de l'École coloniale, avait été auparavant directeur général des services économiques de l'Afrique-occidentale française (1953-1958), devenant l'un des principaux architectes du FIDES dans cette partie de l'Empire. De ce point de vue, Robert Lemaïgnen

15. Nommé un peu par hasard à la Commission, si l'on en croit sa propre biographie, il avait été auparavant président de la Société commerciale des ports africains de l'AOF (1941-1958), ancien administrateur de l'Institut d'émission de l'Afrique occidentale et vice-président de la Chambre de commerce internationale (1942-1958), Robert LEMAIGNEN, *L'Europe au berceau. Souvenirs d'un technocrate*, Paris, Plon, 1964, p. 25.

16. *Ibidem*, p. 52.

17. Mafia au sens de grande famille, entretien avec J. FERRANDI, 26 août 1999.

18. Par exemple, Robert KEOHANE et Stanley HOFFMANN (dir.), *The New European Community. Decision Making and Institutional Change*, Boulder, Westview, 1991 ; Neill NUGENT (dir.), *At the Heart of the Union. Studies of the European Commission*, London, Macmillan, 1997 ; Georges ROSS, *Jacques Delors and the European Integration*, Oxford, Oxford University Press, 1995.

19. Robert LEMAIGNEN, *L'Europe au berceau, op. cit.*, p. 69.

ne pouvait trouver meilleur collaborateur pour l'aider à interpréter et mettre en œuvre son équivalent européen, le FED. Encore fallait-il avoir la voie libre dans cette administration multinationale dont les différents fonctionnaires étaient susceptibles de porter des projets, des positions parfois différentes les unes des autres.

Aussi, profitant du fait qu'aucune règle stricte n'existe jusqu'en 1962 concernant le recrutement des hauts fonctionnaires de la Commission, si ce n'est un certain partage entre nationalités, Jacques Ferrandi va très vite positionner ses hommes aux postes-clés de la DG VIII et de concert avec Robert Lemaïgnen, se « débarrasser²⁰ » des éléments perturbateurs, notamment du premier directeur général allemand, Helmuth Allardt. Suivant la règle générale selon laquelle commissaire et directeur général d'un même domaine devaient être de nationalités différentes, le directeur général à la tête de la DG VIII avait été nommé, à la demande de Robert Lemaïgnen, parmi les Allemands, pour mieux associer ces derniers à une œuvre qu'ils ne soutenaient que du bout des lèvres²¹. Le choix par le gouvernement allemand de Helmuth Allardt ne devait toutefois pas l'aider dans cette stratégie : diplomate ayant servi en Indonésie, ce dernier eut le malheur – reprenant du reste la position allemande sur ce point – de critiquer publiquement le côté un peu trop franco-africain de la politique européenne de développement, ce qui devait le conduire « dans certains contacts, à ne pas être entièrement en communion de sympathie avec ses interlocuteurs africains²² »... et français. Du côté allemand, on soulignera que « le Commissaire français était désireux d'exercer sur les activités du Dr Allardt, un contrôle que ce dernier ne pouvait accepter que de la Commission tout entière²³ ». La mésentente finit par se résoudre au niveau ministériel : en juillet 1960, suite aux pressions du ministère français des Affaires étrangères, Helmuth Allardt fut remplacé par Heinrich Hendus, ancien consul général de l'Allemagne à Alger, ayant « d'excellentes relations avec les autorités de ce pays²⁴ », et donc beaucoup mieux à même de comprendre l'enjeu de l'Association pour la France, une décision accueillie avec beaucoup « d'émoi » par la presse allemande²⁵.

Le deuxième acte prendra la forme d'une réforme administrative. En 1962, suite au départ de Robert Lemaïgnen, remplacé par le commissaire français Henri Rochereau, Jacques Ferrandi fut propulsé à la tête de la Direction des études et programmes de développement au sein de la DG VIII (direction B),

20. Selon les termes d'un de nos interviewés.

21. Robert LEMAIGNEN, *L'Europe au berceau*, op. cit., p. 58.

22. Article publié dans *Marchés tropicaux du monde*, « La politique européenne en Afrique doit rester solidaire », 18 juin 1960, sans signature. Voir également dans la même revue, « Il n'y pas de divergences politiques fondamentales entre la Commission de la CEE et le Dr Allardt », 16 juillet 1960, sans signature.

23. Article publié dans *Marchés tropicaux du monde*, 18 juin 1960.

24. ARCHIVES DU MINISTÈRE FRANÇAIS DES AFFAIRES ÉTRANGÈRES (AMAE), Carton 722, télégramme au ministère des Affaires étrangères (direction G, Affaires politiques), 11 juin 1960.

25. AMAE, Carton 722, lettre de l'ambassadeur allemand à Couve de Murville, ministre français des Affaires étrangères, 15 juin 1960.

confiant sa place de chef de cabinet à l'un de ses meilleurs collaborateurs en Afrique et ancien administrateur colonial, Jean Chapperon²⁶. Pour qu'un projet de développement proposé par un État africain soit présenté pour approbation au Conseil des ministres, l'accord de deux directions était alors nécessaire : la direction B et la direction C, direction financière et technique du Fonds, alors occupée par un Belge, Lefebvre, ayant antérieurement travaillé au sein du ministère belge des Colonies et ayant pris part aux discussions du Traité de Rome sur le problème de l'Association. Or, là aussi, « ce Belge n'était d'accord avec aucun des projets que je proposais, si bien qu'aucun fonds ne pouvait être débloqué²⁷ ». La paralysie générale du FED qui s'ensuivit devait conduire Heinrich Hendus à réorganiser la DG VIII, rassemblant en une seule direction (la direction C, en charge du FED) les deux directions ci-dessus²⁸. Cette dernière fut confiée à Jacques Ferrandi, qui de fait devint directeur, puis à partir de 1970, directeur général du FED. De la confiance que lui avait ainsi accordée Heinrich Hendus, Jacques Ferrandi, « homme d'honneur²⁹ » lui resta redevable. Aussi, d'après nos interviewés, une sorte de « paix des braves » s'instaura durablement entre les deux hommes, ce qui conforta le pouvoir que ce dernier ne va pas tarder à s'arroger, suite à quelques modifications des mécanismes du FED.

En effet, la réorganisation administrative voulue par Heinrich Hendus se déroula parallèlement à une simplification des modalités de gestion du FED qui, à première vue d'ailleurs, n'allait pas forcément dans le sens d'un renforcement des pouvoirs de la DG VIII. Sur demande allemande, une distinction avait été originellement faite, dans le protocole attaché au Traité de Rome, entre projets de développement sociaux pour lesquels la Commission déciderait seule des financements, et les projets économiques (censés comporter une certaine rentabilité) pour lesquels le Conseil des ministres déciderait, sur proposition de la Commission. Les montants à distribuer entre les deux types de projet devaient également être décidés par le Conseil sur proposition de la Commission. Très vite, il s'avéra que la distinction entre les deux types d'investissement était très difficile à mettre en œuvre, la Commission ayant du reste tendance à donner une interprétation très extensive des « investissements sociaux » afin d'accroître son propre pouvoir, ce qui devait déboucher sur des querelles répétées avec le Conseil³⁰. Après quelques années d'expérience, il apparut d'ailleurs que la Commission était en fait « seule maîtresse des décisions

26. Issu de l'École coloniale. Il devait ultérieurement être posté comme chef de cabinet du Secrétaire général de l'AOF, 1953-1958, où il travaillera en collaboration étroite avec J. Ferrandi dans la mise en œuvre du FIDES.

27. Entretien, J. FERRANDI, *op. cit.*

28. Organigramme après 1962 : direction A : Affaires générales ; direction B : Études de développement ; direction C : Fonds de développement ; et direction D : Échanges commerciaux.

29. Entretien, D. FRISCH, 21 février 2001.

30. AMAE, Carton 724, procès-verbal du Conseil, 11 juin 1959, discussion sur la répartition des crédits du FED, sur proposition de la commission du 4 novembre 1958.

du Fonds car l'intervention du Conseil était plus formelle que réelle³¹ ». Aussi, devait-on en 1964 supprimer la distinction entre investissements économiques et sociaux et créer un Comité du FED³² composé de représentants des États membres et présidé par un représentant de la Commission, seuls les premiers ayant le droit de vote (à la majorité qualifiée). La Commission dut se contenter désormais de faire un rapport sur les projets de développement proposés par les États associés, de présenter ensuite des propositions de financement au Comité du FED pour avis, un avis favorable étant nécessaire pour la décision finale. Cette situation devait être considérée dans un premier temps par les membres de la Commission, comme « monstrueuse³³ ». Grâce à Jacques Ferrandi toutefois, la pratique allait quelque peu renverser la situation.

Parallèlement en effet, Jacques Ferrandi, en tant que directeur du FED, se vit confier le rôle d'ordonnateur principal : en tant que tel, il fut chargé d'accélérer les procédures de mise en œuvre du FED, c'est-à-dire d'évaluer et de sélectionner les projets présentés par les États associés et de faire les propositions de financement transmises pour approbation au Comité du FED. De fait, c'est à Jacques Ferrandi que revint le rôle de médiateur et de négociateur dévolu à la Commission, négociation qui aura lieu sur plusieurs fronts et au préalable : avec les États membres d'un côté, tous soucieux de voir leurs bureaux d'études et entreprises remporter quelques marchés ; avec les États africains tous soucieux de récolter la manne européenne, mais dont les projets étaient souvent mal préparés. C'est à lui que revint également en dernier lieu le pouvoir d'accorder les marchés publics aux entreprises intéressées par la mise en œuvre des projets. Il disposa de fait de pouvoirs discrétionnaires importants, d'autant que les critères d'évaluation des projets ne seront élaborés et formalisés que très lentement et resteront très généraux³⁴. Ses propres tentatives pour les unifier et rationaliser ne seront pas sans ambiguïté : « est-il possible de déterminer des critères valables dans tous les pays et uniformes ? ». De son avis, non. Aussi, à l'intérieur du cadre général mis en place, « une grande liberté d'action » fut « laissée aux services chargés d'établir les dossiers et aux fonctionnaires compétents du FED chargés d'évaluer », c'est-à-dire à ses propres hommes³⁵.

Les pouvoirs dont il disposa de fait auraient certes pu être circonscrits du haut par ses supérieurs hiérarchiques, le commissaire ou le directeur général.

31. ACE, Bac 25/1980, Carton 37, réunion de la commission parlementaire chargée des relations avec les États associés malgaches et africains, 6 février 1968, exposé de H. Rochereau sur le 2^e FED.

32. Article 11, de l'accord relatif au financement et à la gestion des aides de la CE (64/355/CEE).

33. ACE, Bac 19/1969, Carton 95, note de Hallstein à H. Hendus, 27 septembre 1962.

34. Règlement 7 (commission), 23 janvier 1959, article 24, critère d'appréciation des projets : « la commission considère l'influence que peut exercer le projet sur le développement économique et social du pays et spécialement sur le niveau de vie des populations locales et les garanties de bonne fin du projet ».

35. ACE, Bac 25/1980, Carton 1035, critères d'appréciation des projets soumis au FED, collection étude, série développement outre-mer, n° 3, Bruxelles, 1965. Introduction de J. Ferrandi. Certains de ces critères furent copiés sur ceux du FIDES figurant en annexe.

Or, Heinrich Hendus, pour les raisons déjà mentionnées, lui délègue largement ses pouvoirs. Quant aux commissaires français, Henri Rochereau (1962-67) puis Jean François Deniau (1967-73), tous deux très préoccupés par leurs carrières politiques, ils semblent, d'après nos interviewés, avoir largement délégué leurs tâches à leur chef de cabinet, Jean Chapperon, l'un des meilleurs amis de Jacques Ferrandi. Au niveau des autres directeurs de la DG VIII, un contrepoint était peu probable : la direction D s'occupant du commerce n'avait guère de pouvoir (le domaine restant largement à l'époque du ressort des États membres) et la direction A chargée des affaires générales s'occupait surtout du service de « propagande » et des relations publiques avec le monde extérieur. La seule direction qui aurait pu éventuellement faire de l'ombre à Jacques Ferrandi était la direction B, Études de développement, dirigée par un Belge, Jean Durieux³⁶, et chargée théoriquement d'aider les États africains à identifier leurs priorités. Dans le souci d'équilibrer les pouvoirs, Heinrich Hendus avait demandé à cette direction de donner un avis sur les projets proposés avant qu'ils ne passent à la direction C. Néanmoins, d'après le témoignage de Jean Durieux³⁷, les avis émis par son équipe et les perspectives données en termes de priorité n'étaient guère pris en compte, et cette direction devint un simple service d'étude sans influence autre qu'intellectuelle sur les projets évalués par Jacques Ferrandi, ce qui ressort également des archives de la DG VIII³⁸.

Restait bien entendu comme limite au pouvoir de ce dernier le Comité du FED. D'après nos interviewés toutefois, les membres de ce comité n'avaient qu'une connaissance très limitée des dossiers, contrairement à Jacques Ferrandi et son « clan » d'administrateurs coloniaux, qui eux disposaient d'une connaissance exceptionnelle des situations et des hommes d'État africains, ce qui leur donnait un atout considérable dans la négociation entamée préalablement ou au sein du Comité. Pour André Auclert, ancien administrateur colonial, assistant et bras droit financier de Jacques Ferrandi : « nous étions seuls à avoir une expérience du terrain et des contacts personnels avec les élites africaines. Les autres nationalités, et notamment les Allemands (au sein du comité du FED) n'avaient pas la même connaissance de l'Afrique et il était relativement facile de les convaincre de la validité des projets présentés au comité³⁹ ». Et puis, « qui dit plusieurs patrons, dit souvent aucun⁴⁰ ». De fait, les archives du Comité révèlent que, par exemple, pour l'année 1971, tous les projets proposés

36. J. Durieux n'avait pas une expérience concrète de l'Afrique. Comme formation, il était diplômé en science économique appliquée.

37. Entretien, J. DURIEUX, 21 février 2001.

38. ACE, Bac 25/1980, Cartons 1654,1656, contient les procès verbaux du comité de coordination des études, géré par la direction B.

39. Entretien, A. AUCLERT, 16 mai 1999. A. Auclert travailla à la Direction générale des affaires économiques et du plan en AOF, 1953-1957, en étroite collaboration avec J. Ferrandi. En 1958, il est nommé à la DG VIII de la Division des études (Direction des études et programmes de développement, direction C). Après la réorganisation de la DG VIII en 1963, il accompagnera J. Ferrandi dans la nouvelle direction C (Fonds de développement) où il sera promu (1967) chef de la Division opérations financières, restant de fait son fidèle bras droit, et son assistant personnel.

40. Entretien, J. FERRANDI, *op. cit.*

par Jacques Ferrandi et son équipe furent adoptés, la plupart du temps à l'unanimité⁴¹.

C'est cette même expertise qui les aida à dominer la DG VIII face à d'autres concurrents potentiels. De l'avis de nos interviewés, la plupart des membres de la DG VIII autres que les administrateurs coloniaux, n'avaient qu'une connaissance limitée (tout au moins pour les grades A1-A2) et une expérience faible voire inexistante du terrain africain, ce que confirme Robert Lemaïgnen dans sa biographie⁴². La seule personne faisant exception à la règle était Lefebvre, lequel fut nous l'avons dit, très vite écarté. Fort des liens et de cet esprit de corps acquis à l'École coloniale, Jacques Ferrandi convia à ses côtés ses meilleurs collaborateurs en Afrique, Jean Chapperon, André Auclert et d'autres⁴³ : « Je maintiens que la bonne politique que l'on a conduit pendant quinze ans à Bruxelles est due à l'esprit colo, à notre camaraderie⁴⁴ », une camaraderie qu'ils réactiveront régulièrement à Bruxelles autour « d'un dîner exclusif entre colos ».

L'introduction de ces hommes à la DG VIII fut d'autant plus facile que, comme le remarque Robert Lemaïgnen dans sa biographie, les premiers recrutements ne furent pas aisés⁴⁵. La Communauté européenne restait une aventure incertaine dans laquelle peu de hauts fonctionnaires bien installés étaient prêts à se lancer, ce que semble confirmer Claude Cheysson⁴⁶. Le statut de fonctionnaire ne fut du reste accordé aux hommes qui travaillaient à la Commission qu'en 1962. Qui plus est, « les nominations se faisaient entre deux portes. Chaque négociateur du Traité faisait venir son équipe⁴⁷ ». Certes, le nombre d'administrateurs coloniaux ainsi nommé resta limité par l'exigence

41. Archives du Comité du FED (Conseil, 74880-1). Pour qu'un projet puisse être adopté, la majorité qualifiée (67 voix) était nécessaire. Sachant que l'Allemagne et la France disposaient chacune de 33 voix, aucun projet ne pouvait être adopté sans les voix d'un troisième pays. Les représentants français au sein du comité venaient pour la plupart du ministère des Finances. Le comité devait être présidé par le directeur général, mais H. Hendus devait déléguer cette tâche à J. Ferrandi. Le rapporteur devait être J. Ferrandi qui devait déléguer cette tâche au chef de la division des programmes au sein de sa direction (E. Wirsing, un Allemand, ancien architecte qu'il formera lui-même et avec lequel il entretiendra de très bonnes relations). La plupart du temps l'équipe d'administrateurs coloniaux de J. Ferrandi était également présente. Nos entretiens révèlent toutefois qu'en deux ou trois occasions au moins à la fin des années 1960, J. Ferrandi ne put faire valoir sa volonté. Nous ne disposons pas des archives du Comité du FED, ni du Conseil sur ces affaires.

42. Des personnes de la DG VIII que nous avons interviewées et qui servirent à la DG VIII durant cette période, aucune, en dehors des administrateurs coloniaux, n'avait une expérience pratique de l'Afrique. Leur formation passait principalement par des études d'économie.

43. C'est ainsi que Emile Fay, collègue de promotion de J. Ferrandi, intégra la DG VIII dès 1958 comme chef de division (Libération des échanges) dans la direction D, Échanges commerciaux, suivi de près par Michel Cellerier, chargé de l'Afrique occidentale dans la Division des programmes (Direction des études et programmes de développement, direction C). D'autres seront intégrés ultérieurement, notamment comme contrôleurs-techniques.

44. Entretien, J. CHAPPERON, 23 juin 2000.

45. Robert LEMAIGNEN, *L'Europe au berceau*, op. cit., pp. 70 et ss.

46. Selon lui, un énarque « normal » n'aurait pas mis les pieds à la Commission, encore moins à la DG VIII. Entretien, C. CHEYSSON, 21 décembre 2000.

47. Entretien, A. AUCLERT, op. cit.

du partage des postes entre nationalités. Reste que « nous étions aux postes-clés⁴⁸ » et « formions une sacrée équipe⁴⁹ ». Équipe où chacun semble avoir joué un rôle particulier, usant de ces talents de négociateurs déjà expérimentés en Afrique : à Jacques Ferrandi, les négociations préalables avec les membres du comité du FED, représentant les intérêts des États membres et de leurs entreprises ; à Jean Chapperon, chef de cabinet, la tâche de tâter le pouls des chefs de cabinet des autres commissaires, lors des propositions importantes à présenter au Conseil (et devant être acceptées par la Commission tout entière, celle-ci étant un organe collégial par excellence) ; à André Auclert le soin « d'aller sur place voir comment ça se passe⁵⁰ », pour redresser le moindre faux pas, déjouer ou réparer les détournements éventuels de fonds, vérifier la bonne marche des travaux, bref négocier sur place avec les administrations africaines, souvent conseillées d'ailleurs par d'anciens collègues administrateurs coloniaux reconvertis dans la coopération... En somme, la DG VIII disposait de trois personnalités complémentaires partageant le même esprit de corps, la même méthode de travail. Restait bien entendu à socialiser les autres membres de la DG VIII à ces méthodes.

III – Une méthode de travail : « négociier avec les rois nègres »

« Les Français en général, même en dehors de leurs positions hiérarchiques, étaient les seuls qui étaient à même de mener une action cohérente. Ils étaient déterminés, ils avaient une méthodologie qui était le fruit de leur propre expérience. Ils étaient nos mentors. (...) Nous les considérons comme nos maîtres à penser, sinon à agir. C'était des personnes compétentes, très compétentes⁵¹. » D'où leur « forte emprise intellectuelle et administrative⁵² », à partir de laquelle la DG VIII finit par tirer un véritable « esprit de corps enthousiaste », une « foi » et un « idéal » commun, ce « mythe » dont fait référence E.C. Hargrove⁵³ : « sortir l'Afrique de la misère⁵⁴ ». Grâce à cet esprit de corps, la DG VIII devint « un monde à part, un État dans l'État⁵⁵ », servie par une troupe de « militants, animés de l'esprit de pionnier⁵⁶ ». « Jacques

48. Entretien, J. CHAPPERON, *op. cit.*

49. Entretien, J. CHAPPERON, *op. cit.* à propos de lui-même et de J. Ferrandi. R. Teissonnière, délégué de la Commission en dira de même de J. Ferrandi et A. Auclert, Entretien, R. TEISSONNIÈRE, 26 juin 2000.

50. Entretien, A. AUCLERT, *op. cit.*

51. Entretien, U. STEFANI, 22 février 2001. U. Stefani, entra à la DG VIII dès 1958 dans la direction A Affaire générale, où il restera jusqu'en 1966. Il devait continuer sa carrière comme assistant du Directeur général dans la DG Affaires économiques et financières.

52. Entretien, J. DURIEUX, *op. cit.*

53. E.C. HARGROVE, *Prisoners of the Myth. The Leadership of the Tennessee Valley Authority, 1933-1990*, *op. cit.*

54. Entretien, J. DURIEUX, *op. cit.* Les mêmes termes seront utilisés dans nos autres entretiens, notamment par U. Stefani, P. Soubestre, J. Chapperon, A. Auclert et H. Smida.

55. Entretien, J. DURIEUX, *op. cit.*

56. Entretien, U. STEFANI, *op. cit.* Ceci semble aller dans le sens de cette bureaucratie missionnaire comme l'appelle Laura CRAM, *Policy Making in the European Union. Conceptual Lenses and the Integration Process*, London, Routledge, 1997.

Ferrandi était à l'origine le seul croyant dans la politique de développement (au sein de la Commission) ; il nous a endoctrinés, il nous a transmis sa foi⁵⁷. » « L'esprit de famille » ainsi développé devait même, selon certains, faire quelques envieux au sein des autres directions générales. Il est vrai qu'il sera assez développé pour qu'en 1973, au départ de J.F. Deniau, un disque « le métro circulaire », ironisant sur les relations de pouvoir au sein de la DG VIII (notamment l'omnipotence de Jacques Ferrandi) soit élaboré avec la participation enthousiaste de ce dernier.

Le processus de socialisation ainsi amorcé aura certes ses limites, l'apparente cohésion sociale de la DG VIII cachant mal ce que l'un de nos interviewés devait avouer de manière euphémisée : « on a construit cette administration européenne avec des tensions inévitables⁵⁸ ». En effet, « Ferrandi vivait dans son monde colonial. Il pensait que seuls les administrateurs coloniaux pouvaient faire du développement, ce qui l'amenait à mépriser ceux qui favorisaient une approche différente de la sienne plus théorique et macro-économique, plus inspirée de la « rigueur scientifique de la Banque mondiale » avec laquelle des liens commencent à être tissés à partir de 1969, mais qu'il tenait lui-même en horreur. Certains jeunes fonctionnaires de la DG VIII autour de Jean Durieux, ayant eu une formation d'économiste plus qu'une formation de terrain, devinrent ainsi de plus en plus critiques par rapport au pouvoir à leurs yeux excessifs de Jacques Ferrandi et à ses méthodes un peu trop personnelles. Face à l'influence et à l'aura de ce dernier, leur voix devait rester muette, pour un temps toutefois⁵⁹. Jacques Ferrandi devint ainsi le « pope » pour certains, « un petit despote » pour d'autres. Mais peu contestent ce que lui-même devait résumer en quelques mots, et ce qui d'après nos interviewés ne faisait aucun doute aux yeux des chefs d'État africains⁶⁰: « La DG VIII c'était le FED et le FED c'était moi⁶¹. » La formule est certainement exagérée. Encore que certains des hommes étant arrivés à la DG VIII après la période ferrandienne, continuent à faire l'erreur de le considérer comme « l'ancien directeur général⁶² ». Il devait il est vrai s'arroger les mêmes privilèges que ces derniers, notamment la présence à ses côtés d'un assistant en la personne d'André Auclert.

Ce qui par contre est indéniable, c'est que fort de ce pouvoir, Jacques Ferrandi et ses hommes vont devenir, de leur propre avis, « le levain dans la pâte⁶³ », transférant au sein de la DG VIII leurs méthodes anti-bureaucratiques et pragmatiques, opposées à toute « doctrine économique » et pourrait-on ajouter à toute rationalisation. « Jacques Ferrandi fonctionnait sur son expérience et

57. Entretien, M. HAFFNER, délégué de la Commission, 26 avril 2002.

58. Entretien, J. DURIEUX, *op. cit.*

59. Sur leur influence ultérieure, voir Véronique DIMIER, « Administrative Reform as a Means for Political Regulation. Historical Lessons from DG VIII », in Dyonissis DIMITRAKOPOULOS (dir.), *The Changing European Commission*, Manchester University Press, sous presse, 2003.

60. Entretien, U. STEFANI, *op. cit.*

61. Entretien, J. FERRANDI, *op. cit.*

62. J. Ferrandi assura il est vrai l'intérim en 1971 au départ de Heinrich Hendus.

63. Entretien, J. CHAPPERON, *op. cit.*

son intuition. Il n'aimait pas les théories et les approches rationnelles. (...). Il ne voyait pas l'intérêt d'une programmation, je veux dire l'établissement de priorités. Il disait : en Afrique tout est prioritaire. (...) Souvent, il voyait juste. On faisait des études longues et nombreuses. Lui arrivait au même résultat intuitivement⁶⁴. » Pour certains, ses méthodes étaient « très efficaces. Sans lui la moitié des initiatives pour l'Afrique n'auraient pas été prises⁶⁵ ». Elles passaient par l'adoption au coup par coup de projets, par l'adaptation au terrain, aux sociétés et aux coutumes africaines⁶⁶. Elles reposaient surtout sur des relations très personnalisées.

En effet, si l'on en croit Jean Chapperon, il n'est pas un seul chef d'État, ministre ou représentant africain qui ne passât à Bruxelles sans rendre visite personnellement à Jacques Ferrandi, ce que confirment les programmes de ces visites, lesquelles incluent généralement un dîner privé avec le « pope⁶⁷ ». Et pour cause, celui-ci détenait les clefs du FED, mais il avait en plus, grâce à son expérience africaine, acquis « la considération et l'estime des leaders des nouveaux États⁶⁸ ». C'est ce que semblent confirmer la rangée de portraits accrochés au mur de sa villa et dédiés par la plupart de ces leaders à « leur cher et fidèle ami », cette « insigne du Commandeur de l'ordre national ivoirien » offerte par le Président ivoirien⁶⁹, les voyages personnels chez la famille Senghor, ou encore cette défense en ivoire offerte par Bokassa en personne, « aussi longue que celle qu'il offrit à De Gaulle⁷⁰ ». De l'avis de ceux que le pouvoir et les méthodes de Jacques Ferrandi vinrent à déranger, ce dernier devait ériger ces méthodes à base de relations personnelles en un véritable système clientéliste par lequel l'argent du FED fut distribué, faute de critères clairs, aux meilleurs amis du « pope » – ou de la France – et les travaux publics aux entreprises françaises. Cette tendance est confirmée par les chiffres disponibles⁷¹ et Jacques Ferrandi ne le nie pas dans une certaine mesure, même

64. Entretien, D. FRISCH, *op. cit.*

65. Entretien, U. STEFANI, *op. cit.*

66. Voir sur ce point le numéro du *Courrier* réservé au FED, « 15 ans de FED », n° 36, mars-avril 1976.

67. ACE, Bac 25/1980, Carton 1503 notamment sur ces visites. Voir aussi Bac 29/1980, Carton 1493, note de Varenne sur le séjour détaillé de la délégation sénégalaise, 24 novembre 1960.

68. Article publié dans *Marchés tropicaux du monde* à l'occasion de la promotion de J. Ferrandi comme directeur du Fonds européen de développement, 25 mai 1963, sans signature.

69. ACE, Bac 25/1980, Carton 1076, note en date du 21 décembre 1962, du représentant permanent de la Côte d'Ivoire auprès de la Communauté européenne, à H. Hendus, lui demandant d'assister à une cérémonie intime où se passera l'événement.

70. Entretien, J. FERRANDI, *op. cit.*

71. Voir les chiffres régulièrement donnés par *Marchés tropicaux du monde*. En 1966, la répartition des marchés financés par le FED était la suivante : Belgique : 3,49 % ; Allemagne : 9,14 % ; France : 43,85 % ; Italie : 13,3 % ; Luxembourg : 0,34 % ; Pays-Bas : 4,51 % ; pays associés : 25,26 %, pays tiers : 0,11 %, *Marchés tropicaux du monde*, 11 mars 1967. De même, certains pays particulièrement favorisés par le gouvernement français et J. Ferrandi devaient bénéficier de la manne européenne, indépendamment de leurs besoins réels. Le Gabon, l'un des pays concernés le plus riches en termes de PNB/Habitant devait recevoir beaucoup plus que le Burundi par exemple. Pour des chiffres sur ce dernier point, voir Margerie LISTER, *The European Community and the Developing World*, Aldershot, Avebury, 1988, p. 50.

si nous le verrons, de telles accusations sont à nuancer. « L'on m'en a beaucoup voulu par la suite pour utiliser mes relations personnelles, mais en politique tout n'est-il pas question de relations personnelles⁷² ? » Rien d'étonnant dans tous les cas à ce que la DG VIII ait fini par être considérée comme la DG spécialisée dans la « négociation avec les rois nègres⁷³ » .

IV – Du bon usage de la tournée comme moyen de légitimation

Critiquables ou non, ces méthodes devaient s'avérer indispensables pour « vendre » l'Association aux acteurs intéressés, bref pour conférer à la politique communautaire de développement cette légitimité qui à l'origine devait lui faire cruellement défaut. Comme nous l'avons montré en effet, les élites africaines regardaient avec méfiance cette Association que beaucoup considéraient comme une nouvelle forme de pacte colonial destiné à mieux exploiter l'Afrique⁷⁴. Cette méfiance était d'autant plus grande en 1957, que les territoires coloniaux furent largement associés malgré eux, sans aucune consultation de la part du gouvernement français, et que les structures et principes mêmes de cette politique de développement européenne furent copiés sur les structures coloniales françaises. Si l'on considère que certains États membres (notamment l'Allemagne et les Pays-Bas) y étaient également opposés, l'on ne s'étonnera guère du peu de crédibilité que la DG VIII avait en dehors, mais également au sein même des institutions européennes. Située Rue du Marais, dans les quartiers populaires de Bruxelles, elle continua à être perçue avec méfiance par les autres DG et commissaires qui y voyaient un monde à part, excentré par rapport au projet principal d'intégration européenne⁷⁵.

Étant donné ce contexte, Jacques Ferrandi et ses hommes devaient organiser une véritable stratégie de légitimation appelée « propagande », visant à transformer « cet accident historique » en une politique originale, nouvelle, bénéfique et acceptable aux yeux de tous, à convaincre interlocuteurs européens et africains que l'Association était « un phénomène unique au monde », une innovation sans précédent participant d'une « grande œuvre de solidarité⁷⁶ ». La potion concoctée devait inclure une politique d'information et de publicité traditionnelle menée par le Néerlandais Van Der Lee, chef de la Direction des affaires générales au sein de la DG VIII avec l'aide de Pierre Cros, ancien administrateur colonial, détaché de la DG X (Information⁷⁷). Elle s'appuya également

72. Entretien, J. FERRANDI, *op. cit.*

73. *Ibidem.*

74. Véronique DIMIER, « Legitimizing the DGS. A Small Family Business (1958-1975) », *op. cit.*

75. Entretien, J. DURIEUX, *op. cit.*

76. H. ROCHEREAU, « La conférence parlementaire de l'association réunie à Tananarive a souligné la volonté commune de voir renouveler l'association eurafricaine », *Marchés tropicaux du monde*, 25 janvier 1969, p. 175 ; ACE, Bac 25/1980/1395, exposé de H. ROCHEREAU au Royal Institute of International Affairs (London), janvier 1969.

77. Ce dernier avait été dans les années 1950 chef de cabinet du ministère de la France d'Outre-mer, attaché au parlement français, où il rencontra et se lia d'amitié avec nombre d'élus africains (ce qu'attestent les lettres que lui adressera personnellement Senghor).

sur de nombreux artifices, une mise en scène particulièrement bien orchestrée autour de nombreuses tournées ou visites, en Afrique et en Europe⁷⁸. Pour « préserver l'unité de vue offerte à l'extérieur⁷⁹ » et éviter les dérapages similaires à ceux de Helmuth Allardt, chaque discours dut être soumis au Directeur général et au Commissaire⁸⁰. Seul Jacques Ferrandi fut dispensé de cette règle administrative, ce dernier ne contactant guère ses supérieurs hiérarchiques que pour les informer de la publication ou traduction de ses propres exposés⁸¹.

Parce que l'appui de certains commissaires (agriculture...) était souvent nécessaire pour faire avancer la position de la DG VIII au sein de la Commission, ces derniers furent également embarqués dans des tournées africaines, menées par Jean Chapperon ou Jacques Ferrandi, réglées par un protocole spécifique⁸², et ponctuées par les inaugurations des travaux financés par le FED. Conséquence logique de cette frénésie tropicale « véritable élément de travail de la DG VIII⁸³ » selon Robert Lemaigen : cette dernière ne tarda pas à drainer, proportionnellement aux autres DG, la plus grande partie des financements réservés à la Commission pour ses déplacements⁸⁴. À cela devait s'ajouter tout un programme de stages et de voyages d'étude organisés annuellement en Europe à l'intention des jeunes élites africaines (journalistes, hauts fonctionnaires...), élite dont on espérait qu'elle servirait de relais auprès des populations. Car le souci de la DG VIII et de la Commission dans son ensemble était bien entendu d'obtenir un public plus large⁸⁵, comme le prouvent par ailleurs les sondages que la DG VIII fera réaliser par l'Institut français de l'opinion publique auprès de son public africain⁸⁶.

78. Véronique DIMIER, « Du bon usage de la tournée. Stratégies de légitimation et propagande au sein de la DG VIII (Développement) », *Pôle Sud*, n° 15, 2001.

79. ACE, Bac 25/1980, Carton 1546, note de R. Hayne à H. Allardt, 15 avril 1959, lui proposant une intervention. Réponse négative de H. Allardt, 15 avril 1959, invoquant la nécessité de l'unité de vue de la DG8 !

80. ACE, Bac 79/182, Carton 4, lettre de Van der Lee (chef de la direction A, Affaires générales) à J. Chapperon, 12/07/1962 ; ACE, Bac 25/1980, Carton 1547, note de Van der Lee à R. Lemaigen, 28 avril 1961, (pour attestation), lui demandant son accord sur le schéma de son intervention ; Bac 25/1980, Carton 1323, note de Van der Vaeren à H. Hendus, 16 mars 1966, lui envoyant pour approbation son intervention.

81. ACE, Bac 25/1980, Carton 1323, lettre de J. Ferrandi à H. Hendus, 6 juillet 1966.

82. ACE, Bac 25/1980, Carton 36, séance du groupe (DG) 8, 2 octobre 1958, fixant ce protocole.

83. ACE, Bac 25/1980, Carton 36, séance du groupe 8, 2 octobre 1958.

84. ACE, Bac, 25/1980, 1611, poste 802 (frais mission et de déplacement) pour l'année 1967, 7 260 000 unités de compte (sur les 32 250 000). Par comparaison, la DG I, l'autre poste important, affiche 4 000 000.

85. ACE, Bac 25/1980, Carton 1677, note sur l'information dans les pays tiers de Mansholt, 13 juillet 1959 ; extrait du procès verbal de la 23^e réunion de la commission, 17 juillet 1963, concernant l'information de l'opinion publique dans les pays tiers.

86. ACE, Bac 25/1980, Carton 1678, note sur l'information des États associés malgaches et africains (sans date, sans signature), incluse dans une étude réalisée par l'IFOP au cours de l'année 1964 dans divers pays africains. Cette étude révèle par exemple qu'au Sénégal 33 % des Dakarais, 29 % de la population des autres villes, 14 % à l'intérieur des terres, avaient une connaissance de la Communauté européenne, qu'ils puissent ou non en donner une définition exacte.

Si le succès d'une telle stratégie de propagande reste douteux en ce qui concerne les populations, il ne fait par contre aucun doute qu'elle ait réussi auprès de l'élite visée. L'heure des indépendances sonnées, tous les États africains, Guinée mise à part, demandèrent à ce que l'Association soit maintenue. Chaque nouvelle convention devint une grand-messe où les élites africaines et européennes vinrent chanter les louanges de la coopération eurafricaine⁸⁷, réaffirmer leur « attachement indiscutable à l'Association et leur volonté politique de tout mettre en oeuvre pour la maintenir⁸⁸ ». Celle-ci gagna également assez de légitimité auprès des États membres⁸⁹, voire des pays tiers, pour être reconnue comme l'un des aspects les plus importants, et les plus gênants sans aucun doute, de l'entrée de la Grande-Bretagne dans la Communauté européenne. Ce succès fut largement dû, selon nous, à la diversité et à l'adaptabilité des stratégies adoptées par rapport au public visé, public particulièrement varié par excellence... mais également au zèle et aux relations personnelles d'hommes comme Jacques Ferrandi.

Un tel zèle devait d'ailleurs finir par gêner le gouvernement français. « Les récents débats de l'Assemblée de Strasbourg et la conférence de Presse que Hallstein a tenu à cette occasion ont mis en lumière une certaine tendance de la Commission, perceptible depuis quelque temps déjà, à établir et à intensifier les contacts avec les autorités et les populations locales des pays et territoires d'outre-mer⁹⁰. » Or, « celle-ci a parfois le tort de laisser certains de ses fonctionnaires donner des indications politiques aux Africains⁹¹ ». Face à cette situation contraire au principe selon lequel « officiellement, les relations entre États africains et le siège de la CEE ne peuvent s'établir que par voie diplomatique et à travers lui⁹² », le gouvernement français devait dès 1958 demander à ce que les fonctionnaires européens soient accompagnés dans leurs « déplacements par un fonctionnaire français désigné par les autorités de la Communauté française⁹³ », mesure qui pourrait être présentée « comme un

87. ACE, Bac 25/1980, Carton 1035, note sur les réactions africaines concernant le renvoi de la signature de la Convention de Yaoundé suite à l'opposition des Pays-Bas, 12 mars 1963 ; Bac 25/1980 37, compte rendu de la conférence interministérielle des États associés malgaches et africains, Niamey, 12-13 janvier 1968.

88. ACE, Bac 25/1980, Carton 1035, discours de H. Rochereau, 8 février 1968.

89. ACE, Bac 25/1980, Carton 39, commission parlementaire chargée des relations avec les États associés malgaches et africains, procès-verbal de la séance du 17 juin 1968, exposé de H. Rochereau, insiste sur le fait que pour la première fois tous les États membres sont d'accord sur le renouvellement de la Convention de Yaoundé (contrairement au premier renouvellement en 1962).

90. AMAE, Carton 721, le Représentant permanent de la France auprès des Communautés européennes au ministre des Affaires étrangères, 25 octobre 1958.

91. AMAE, Carton 723, le Représentant permanent de la France au ministre des Affaires étrangères, 22 septembre 1960, rapport sur sa mission en Afrique, 18 août au 3 septembre 1960.

92. AMAE, Carton 722, lettre de Morand (ambassadeur français au Liberia) au Ministre des Affaires étrangères, 5 février 1960.

93. AMAE, Carton 721, télégramme de Brunet (Bruxelles), au Ministre des Affaires étrangères, 20 février 1959.

geste de courtoisie à l'égard du voyageur étranger⁹⁴ », mais qui devait passablement irriter les hauts fonctionnaires de la Commission⁹⁵. Paris devait également « attirer l'attention » de la Commission et du Conseil, « sur l'importance que le gouvernement français attache à ce que la Commission observe la plus grande réserve dans les commentaires publics qu'elle pourrait être amenée à faire sur le fonctionnement de l'Association et s'abstienne de tout commentaire sur le comportement des États membres. Les fonctionnaires de la Commission devraient être, en ce qui les concerne, astreints à conserver le secret le plus strict sur les activités professionnelles et invités à s'abstenir de toute déclaration publique, comme de toute indiscretion lors de l'étude des projets⁹⁶ ». Prenant acte de « l'autonomie d'action » croissante de la Commission, une note du ministère français des Affaires étrangères préconisait d'ailleurs que le nombre de ses voyages « soit limité, en encourageant une tendance à organiser à Bruxelles auprès de la Commission les réunions d'étude des projets qui se situeraient entre leur présentation par les gouvernements et la décision de la Commission. Ces réunions pourraient grouper des représentants de la Commission, les représentants des autorités bénéficiaires des projets (c'est-à-dire les autorités africaines à déterminer) et des représentants du gouvernement signataire intéressé (la France). Une coopération s'établirait de la sorte qui permettrait au gouvernement de suivre l'évolution des affaires d'une manière plus efficace que si ces études avaient lieu sur place et pratiquement entre les représentants de la Commission et les autorités locales bénéficiaires⁹⁷ ».

Avec la décolonisation arrivant à grand pas, se posa très vite également le problème de la représentation des nouveaux États africains auprès, voire au sein des institutions bruxelloises. Ici aussi, le gouvernement français pensa souhaitable « d'orienter dans le sens que nous désirons la doctrine que la Commission est susceptible d'élaborer », d'influencer ceux qui, « dans certains milieux de la Communauté ont tendance à devancer quelque peu l'événement⁹⁸ », voire à « orienter les choix des Africains⁹⁹ ». Tous les moyens furent mis en œuvre pour convaincre les nouveaux États de se faire représenter à Bruxelles par l'intermédiaire du représentant permanent français¹⁰⁰. Devant l'empressement de ces États à installer leurs propres représentations, et l'empressement de la Commission à établir des liens directs avec ces derniers, le gouvernement français finit même par se sentir obligé de leur rappeler que la

94. AMAE, Carton 721, lettre du Représentant permanent de la France au Ministre des Affaires étrangères, 16 mars 1959.

95. AMAE, Carton 722, lettre de Morand (ambassadeur français au Liberia) au Ministre des Affaires étrangères, 5 février 1960.

96. AMAE, Carton 722, télégramme de Carbonnel, 15 juillet 1960.

97. AMAE, Carton 721, lettre du Représentant permanent de la France au Ministre des Affaires étrangères, 16 mars 1959.

98. AMAE, Carton 722, lettre du Représentant permanent de la France au Ministre des Affaires étrangères, 11 décembre 1959.

99. AMAE, Carton 723, le Représentant permanent de la France au Ministre des Affaires étrangères, 22 septembre 60, rapport sur sa mission en Afrique, 18 août au 3 septembre 1960.

100. *Ibidem*.

Communauté européenne ce n'était pas seulement la Commission, c'était aussi des États membres, dont la France, principale initiatrice de l'Association¹⁰¹. Il fera tout également pour écarter la DG VIII de la préparation des accords concernant le renouvellement de l'Association (Yaoundé I, 1962, Yaoundé 2, 1968¹⁰²), tâche qui fut effectivement confiée au COREPER, malgré les protestations de la Commission désespérée de « voir que l'esprit communautaire n'a guère progressé au sein du Conseil¹⁰³ ». Il semble bien que l'on ait craint, du côté de la Métropole, de se faire dépasser par les Français de la DG VIII... et l'on aurait eu raison d'ailleurs.

V – Jacques Ferrandi, suppôt du gouvernement français ?

En effet, la stratégie de légitimation entamée par la DG VIII est également une stratégie d'autonomisation, par rapport aux autres institutions communautaires bien sûr, mais aussi et surtout par rapport au gouvernement français. Que ce processus ait pu être mené par des Français, cela pourra paraître paradoxal. Si l'on reprend l'analyse courante, ces derniers ne sont-ils pas censés représenter les intérêts de leurs pays ? Que ces intérêts aient pu exercer une contrainte dont ils durent tenir compte, c'est évident. Considérer qu'ils furent le seul et principal motif d'action de ces hommes, est certainement une erreur. C'est oublier en effet que participant à l'institutionnalisation de la DG VIII, ils devaient finir par y défendre leurs intérêts propres et ceux de l'institution qu'ils vinrent à créer, lesquels ne correspondaient pas forcément à ceux de la France. Bref, ils en vinrent à développer d'autres loyautés que leur loyauté initiale nationale. L'on pourra d'ailleurs se demander si le pouvoir énorme que certaines personnes comme Jacques Ferrandi devait finir par exercer n'est pas lié à cette ambivalence : ce dernier doit certes sa position au compromis initial imposé par la France, et nul doute qu'il devait servir dans une certaine mesure ses intérêts, ou tout au moins ceux des entreprises françaises et des « alliés africains ». Mais, l'on peut aussi considérer que la Commission elle-même, en tant qu'institution, devait lui conférer un tel pouvoir, tout simplement parce qu'elle avait besoin d'hommes comme Jacques Ferrandi, lequel, de par sa personnalité, son expérience et sa capacité à bâtir des coalitions avec certains États membres, devint son meilleur défenseur au sein du Comité du FED ou dans certains débats l'opposant à la France. Quelques exemples devraient suffire à valider cette hypothèse, notamment le conflit qui ne tarda pas à éclater entre la Commission et le gouvernement français à propos des contrôleurs techniques.

Dès les pourparlers du Traité de Rome, il s'avéra clair pour tous les États membres, et la France en particulier, que la participation financière de ces

101. AMAE, Carton 723, compte rendu de la réunion euro-africaine, Paris, conférence du 8 novembre 1960.

102. AMAE, Carton 722, télégramme de Lucet (direction politique, ministère des Affaires étrangères) au ministre des Affaires étrangères, 11 juin 1960.

103. ACE, Bac 25/1980, Carton 39, procès-verbal de la réunion de la Commission parlementaire chargée des relations avec les États associés malgaches et africains, exposé de H. Rochereau, Commissaire, 3 février 1969.

derniers au FED s'accompagnerait d'un contrôle commun sur l'argent ainsi dépensé, c'est-à-dire « d'une cogestion » du FED¹⁰⁴, et par là « d'un partage des responsabilités politiques avec nos partenaires¹⁰⁵ » sur des territoires, qui faisaient à l'époque partie intégrante de la République. Aussi, pour le gouvernement français, l'organisation du Fonds « devait viser à concilier les exigences légitimes des bailleurs de fonds et le souci de limiter les interventions étrangères dans les affaires outre-mer¹⁰⁶ ». Pour que « la France conserve la prépondérance dans les décisions et interventions du FED¹⁰⁷ », plusieurs stratagèmes devaient être proposés et mis en place, notamment l'idée de confier l'initiative et l'exécution des projets aux autorités locales, qui en 1958 sont les autorités coloniales françaises, projets qui seraient ensuite approuvés et contrôlés par un organisme européen. L'on pensait pouvoir éviter de cette façon « l'organisation d'un contrôle systématique sur place¹⁰⁸ ».

Devant les réticences néerlandaises, la France devait certes finir par accepter la possibilité d'un contrôle commun¹⁰⁹ en plus de quelques garanties concernant la liberté et l'égalité des adjudications intéressant les travaux à financer, aspects qui seront « monnayés » en échange d'une inscription formelle dans le Traité de Rome du montant exact des contributions des États membres au FED, point très contesté par l'Allemagne et l'Italie¹¹⁰. Pour autant, l'on espérait qu'avec les mécanismes mis en place, ce contrôle serait réduit au minimum. C'était oublier l'intérêt que l'Allemagne porterait au FED : dès les premières réunions du Conseil censées préciser les règlements financiers du FED, « la délégation allemande – souvent secondée de la délégation néerlandaise – va aborder ce problème dans un esprit d'extrême circonspection avec le souci de multiplier les possibilités de contrôle par les États membres de la gestion du fonds ainsi que les garanties de liberté des adjudications. D'une manière générale, la délégation allemande s'est montrée soucieuse d'éviter autant que possible à ce que la métropole fasse écran entre les autorités des territoires d'outre-mer et la Commission¹¹¹ ».

La délégation française par contre fera tout pour mettre en place cet écran, y compris et surtout lorsque l'indépendance de ces territoires devint inéluctable. Reprenant les plans français, le Traité de Rome précisait qu'il revenait aux autorités locales, avec le consentement des populations, de proposer les projets à la Commission. L'indépendance approchant à grands pas, la question se posa de savoir qui prendrait le relais de l'administration coloniale française.

104. AMAE, Carton 719, note du 27 septembre 1956 du ministère des Affaires étrangères.

105. AMAE, Carton 719, note du 24 mai 1956, ministère des Affaires étrangères, Direction générale des Affaires économiques et financières, service de la coopération économique.

106. AMAE, Carton 719, note, juillet 1956, divers travaux de la commission interministérielle du Marché commun, Groupe de travail des territoires d'outre-mer.

107. *Ibidem*.

108. *Ibidem*.

109. AMAE, Carton 719, télégramme de Laloy à la Direction générale politique, ministère des Affaires étrangères, 24 novembre 1956.

110. AMAE, Carton 720, télégramme de Bousquet (Bruxelles) au ministre des Affaires étrangères, 5 février 1957.

111. AMAE, Carton 721, Conseil des ministres des CEE, 8^e session, 1^{er} et 2 juillet 1958.

Logiquement, et pour les États membres autres que la France, il ne faisait aucun doute que la tâche reviendrait directement aux administrations des nouveaux États. La France, par contre, invoquant les « relations économiques et financières étroites existant entre elle et les États associés¹¹² », exigeait que l'administration métropolitaine continuât à être consultée et son accord donné entre le moment où l'État africain proposerait le projet et la décision de financement. La mission suivante fut ainsi donnée au représentant permanent : « Tout en insistant sur ce souci de bonne gestion financière, vous pourrez indiquer que des préoccupations plus générales militent en faveur de cette attitude sur laquelle nous ne pouvons transiger¹¹³. » Étant donné l'opposition des autres États partenaires à cette proposition, la France préféra ne « pas laisser se poursuivre le débat de principe. Nous devrions plutôt orienter les discussions vers un plan pratique où nous pourrions faire prévaloir des solutions satisfaisantes », c'est-à-dire plus subtiles qui passeront par l'intermédiaire du contrôle et de l'assistance techniques¹¹⁴.

D'après l'article 9 du règlement 5 (2 décembre 1958), concernant le fonctionnement du FED, le contrôle technique de l'exécution des travaux devait être confié à un contrôleur mandaté par la Commission et désigné dans la convention de financement. Cette convention de financement, sorte de contrat entre le FED et le pays bénéficiaire, ne prenait caractère exécutoire qu'après une triple approbation de toutes ses clauses, y compris celle qui désignait le contrôleur technique : approbation de la Commission, du pays bénéficiaire et de l'État membre avec lequel le pays bénéficiaire entretenait des relations « particulières », en l'occurrence ici la France. Chacun des cosignataires avait la possibilité de faire valoir que telle ou telle clause de la convention ne lui paraissait pas conforme soit à la lettre ou à l'esprit des textes, soit à certaines situations d'opportunité, pour refuser de signer la convention, ce qui pouvait bloquer l'ensemble du processus. Dès les premières conventions, la Commission tenta de choisir les contrôleurs parmi des techniciens de nationalité française et étrangère. Le gouvernement français fit alors observer que le choix des contrôleurs techniques, qui était « soumis à son approbation, était inadapté à certaines situations locales ou de nature à gêner l'exercice de ses responsabilités outre-mer. Ces choix portent en effet sur des personnes physiques ou morales de nationalité étrangère. Or, l'on peut à juste raison penser que l'action des contrôleurs techniques dans les pays associés évoluera du simple contrôle à une forme de véritable assistance technique et insensiblement les autorités des pays bénéficiaires pourraient être amenés à voir dans les contrôleurs techniques une sorte de représentation de la Commission à l'état embryonnaire ». Aussi, le gouvernement français devait « demander à la Commission de réviser ses choix et de confier dans toute la mesure du possible les missions de contrôle à des associations de contrôleurs qui réuniraient des firmes françaises et étrangères¹¹⁵ », et pour tout dire surtout françaises. La Commission s'opposant

112. AMAE, Carton 722, télégramme de Carbonnel, 15 juillet 1960.

113. *Ibidem*.

114. AMAE, Carton 723, télégramme de Gorse, 14 septembre 1960.

à cette solution, « sans doute en raison de formalisme juridique et d'un souci de non-discrimination exagéré¹¹⁶ », une épreuve de force allait s'engager entre elle et le gouvernement français, laquelle devait se solder par le refus du dernier de signer les conventions de financement¹¹⁷. D'où en 1960 un ralentissement important des opérations du FED¹¹⁸ et les critiques de la part des autres États membres exigeant que « Paris mette un terme à ces pratiques incompatibles avec la Convention¹¹⁹ ».

Il est clair en effet qu'en voulant confier le contrôle des opérations à des entreprises françaises, depuis fort longtemps installées sur le terrain et avec lesquelles il entretenait des liens privilégiés, le gouvernement français assurait son propre contrôle sur l'exécution des projets, voire même sur la préparation de ces projets. En effet, avec l'indépendance approchant et l'incapacité flagrante des nouveaux États de préparer des projets de développement viables techniquement et acceptables financièrement, il devint clair qu'une assistance technique était nécessaire à ce niveau¹²⁰. Or, cette tâche pourrait, du moins l'espérait-on du côté français, être confiée à des bureaux d'étude ayant pignon sur rue, c'est-à-dire liés aux entreprises mêmes qui exécuteraient et contrôlèrent les travaux. Le scénario suivant pouvait facilement être envisagé : une entreprise française influente aiderait l'administration du pays à monter un projet dans lequel elle-même jouerait un rôle clé d'exécution et de contrôle¹²¹. « Vous imaginez les immenses abus qui pouvaient en découler¹²² » et le désavantage pour les entreprises des autres États membres. D'où l'opposition de ces derniers à de telles pratiques : « tant dans les propos de certains de mes collègues de la Représentation Permanente que dans les déclarations officieuses des fonctionnaires de la Communauté européenne, j'ai pu constater qu'un profond scepticisme se faisait jour chez nos partenaires quant aux chances réelles des entreprises de leurs pays de pouvoir enlever les marchés qui seront passés pour exécution au FED. Nos interlocuteurs se montrent convaincus que les entreprises françaises, qui sont déjà et parfois depuis longtemps à pied d'œuvre dans ces pays où elles ont acquis une grande expérience des choses et des hommes, ont une position privilégiée qui leur permettra de faire systématiquement les

115. AMAE, Carton 722, note du ministère des Affaires étrangères du 21 décembre 1959.

116. *Ibidem*.

117. AMAE, Carton 722, lettre de l'ambassadeur allemand à Couve de Murville, ministre des Affaires étrangères, 15 juin 1960.

118. AMAE, Carton 722, note du conseil CEE, 5 avril 1960 ; lettre de L. H Furler, président de l'Assemblée européenne à E. Schauss, président du Conseil, 26 avril 1960.

119. AMAE, Carton 722, lettre de l'Ambassadeur allemand à Couve de Murville, 15 juin 1960.

120. Sur la nécessité de l'assistance technique voir ACE, Bac 19/1982, Carton 14, exposé des motifs du budget 1962, 28 février 1962 ; Bac 19/1982, Carton 16, Communication de la Commission au Conseil, sur la « coopération technique dans les PVD », 28 juin 1960 ; note du 9 mai 1960 sur les règles de l'assistance technique. Voir également diverses pièces sur le rôle des bureaux d'étude dans cette assistance, Bac 19/1982, Cartons 17 et 38. Voir sur les revendications d'une meilleure assistance technique par les États associés, Bac 19/1969, Carton 81.

121. AMAE, Carton 724, lettre de l'ambassadeur allemand à Couve de Murville, 7 octobre 1959.

122. Entretien, J. FERRANDI, *op. cit.*

meilleures offres et d'écarter les entreprises étrangères. Il est essentiel que ces dernières puissent s'installer sur le marché et rétablir progressivement à leur profit l'égalité des conditions de concurrence. Une analyse des projets confirme cela. Ces considérations ne sauraient conduire à contester les droits acquis par les entreprises françaises qui, par leur investissement et activité, ont apporté une irremplaçable contribution au développement économique et social des pays où elles ont été implantées et représentent une source de revenu considérable pour les finances publiques. Même nos partenaires, je suis sûr, ne remettent pas en cause ce droit. Mais il faut qu'ils retirent certaines compensations des sacrifices financiers qu'ils ont consentis, sinon il est à craindre que les chances de reconduction de la convention ne soient largement compromises. J'aimerais que les entreprises françaises recherchent une association avec les entreprises étrangères intéressées. Peut-être que le département, dans les contacts fréquents qu'il entretient avec les entreprises françaises à l'occasion de leurs activités à l'étranger, pourrait leur faire part des préoccupations ci-dessus et leur conseiller d'adopter, pour les opérations à réaliser avec le Fonds, une ligne d'action inspirée des suggestions ci-dessus¹²³ ».

Reste que même ces propositions restèrent critiquables du point de vue des autres États membres, appuyés dans leur revendication par la Commission et Jacques Ferrandi lui-même, pour qui la proposition du gouvernement français de confier à des entreprises privées françaises, même associées à des entreprises étrangères, le contrôle du FED, constituait une perte de pouvoir énorme. Il devait donc faire front, de concert avec l'Allemagne¹²⁴, laquelle ne cessa de critiquer la discrimination subie par ses entreprises¹²⁵. Sa stratégie sera de proposer la mise en place de délégués locaux, contractuels de la Commission, chargés d'aider les États africains à préparer leurs projets et à en contrôler l'exécution. La Commission devait faire cette proposition au Conseil plusieurs fois, mais vu l'opposition du gouvernement français, celle-ci sera refusée¹²⁶. « Lemaignan et moi-même devons nous adresser directement à Couve de Murville (ministre des Affaires étrangères). Ce dernier nous rétorqua : mais ma parole, vous vous prenez pour un gouvernement¹²⁷ ! » Avec les réticences néerlandaises de reconduire l'Association une fois l'indépendance sonnée, le gouvernement français devait toutefois mesurer ses objections, et ménager la Commission. Comme le reconnut un fonctionnaire français en effet : « Il faut admettre assez paradoxalement que la Commission qui s'estime gardienne des

123. AMAE, Carton 724, lettre du Représentant permanent de la France au ministre des Affaires étrangères, 10 juin 1959.

124. AMAE, Carton 724, lettre de l'ambassadeur allemand à Couve de Murville, 7 octobre 1959.

125. ACE, Bac 25/1980, Carton 1035, note du DG à la direction C (1962, sans date), sur le problème de cette discrimination ; Bac 25/1980, Carton 1316, note du 5 juin 1964 de la DG8 sur ce problème ; Bac 25/1980, Carton 37, procès-verbal de la réunion de la commission parlementaire chargé des relations avec les États associés malgaches et africains, 9 février 1968.

126. ACE, Bac, 15/1969, Carton 27, procès-verbal de la commission parlementaire chargée des relations avec les États associés malgaches et africains, 20 juillet 1965.

127. Entretien, J. FERRANDI, *op. cit.*

Traités risque alors dans cette affaire (la signature de la nouvelle convention) de demeurer au moins pour quelque temps notre plus fidèle alliée¹²⁸. »

Suite à ce jeu de coalitions, où la Commission (plus précisément Jacques Ferrandi) semble avoir servi de balancier entre États membres porteurs d'intérêts opposés, l'affaire finit par se régler « pragmatiquement et de manière provisoire¹²⁹ » à la manière ferrandienne. Dès 1960, des techniciens allemands et italiens, puis français furent « provisoirement » envoyés comme contrôleurs techniques¹³⁰. Ceux-ci furent engagés contractuellement par l'intermédiaire d'une association à but non lucratif de droit belge, l'Association européenne de Coopération (AEC), dont le Conseil d'administration était nommé par la Commission, c'est-à-dire la DG VIII, et présidé par le directeur général, plus précisément pour cette période par Jacques Ferrandi lui-même¹³¹. Ce dernier en vint à considérer l'AEC comme une « simple division de la DG VIII » qui lui permit entre autres de recruter des hommes loyaux sur lesquels il pouvait s'appuyer sur le terrain, de les placer là où il voulait, ce qui lui permettait d'exercer un contrôle très efficace et peu bureaucratique. Ces contrôleurs devenus « contrôleurs délégués », devaient devenir de l'avis de tous, l'un des instruments les plus efficaces du FED. Parmi les Français, Jacques Ferrandi devait une fois de plus choisir ses hommes au sein des anciens administrateurs coloniaux (qu'il plaça aux postes importants politiquement), lesquels semblent ainsi avoir continué leur ancienne mission sous d'autres cieux. Ils continuèrent à être aidés dans leur tâche par des bureaux d'étude choisis pour leur indépendance et impartialité. Les archives de la Commission attestent du souci majeur de la DG VIII de partager équitablement les études entre les bureaux des six États membres, tant le problème, devait-on reconnaître, est « politique¹³² ».

Il est donc exagéré de dire que Jacques Ferrandi favorisa systématiquement les entreprises françaises. Le fait qu'elles aient été sur place leur donna dans un premier temps un avantage que confirment les chiffres disponibles. Néanmoins, le témoignage de Jacques Ferrandi, comme les archives de la Commission tendent à prouver que dans sa stratégie visant à conférer à la DG VIII une certaine autonomie par rapport au gouvernement français, source de son propre pouvoir, ce dernier avait tout intérêt à faire l'inverse. Mieux, il se créa, semble-t-il, son propre réseau en Afrique, lequel en vint même apparemment à concurrencer le réseau français de Jacques Foccart, l'influent conseiller du Président de la République en matière africaine. Certes, très vite des liens étroits et un échange d'information furent tissés avec le ministre français de la Coopération en vue d'une coordination

128. AMAE, Carton 723, télégramme de Gorse au ministère des Affaires étrangères, septembre 1960.

129. AMAE, Carton 724, note du 5 novembre 1960 sur l'opération du FED.

130. AMAE, Carton 724, note pour le ministre des Affaires étrangères, 5 novembre 1959, non signée. Mr Haffner (délégué allemand, 1960-1999) fut l'un des premiers.

131. Lequel était également l'administrateur en chef de l'Association. Règlement 62/65, CEE, 25 mars 1965.

132. ACE, Bac 25/1980, Carton 1656, procès-verbal du comité de coordination des études, 13 juillet 1966.

des opérations¹³³. Jacques Ferrandi confirme qu'une bonne entente existait entre les deux administrations, mais beaucoup moins semble-t-il avec ceux qui à l'époque détenaient en France la bourse et le quasi-monopole des relations franco-africaines : le ministère des Finances et Jacques Foccart. D'après Jean Chapperon, ce dernier ne recevait que rarement les fonctionnaires de la DG VIII, et il est vrai que dans sa biographie, aucune référence n'est faite à ces concurrents potentiels¹³⁴. Ceci est largement confirmé par Jacques Ferrandi, lequel déplore n'avoir jamais rencontré ni Foccart, ni de Gaulle, malgré l'énervement qu'il provoqua chez ce dernier. C'est ainsi qu'il s'opposera au projet Mannesman (1962-1967), du nom de la société de travaux public allemande qui le proposa à Senghor (concernant une conduite d'eau au Sénégal). Le projet selon lui farfelu était soutenu par les gouvernements français et allemand selon leurs intérêts bien compris. Son opposition lui valut l'intervention du Général de Gaulle. « Celui-ci a simplement envisagé mon rappel, comme on rappelle un ambassadeur indocile ou incompetent. On a dû lui faire observer que les fonctionnaires européens ne dépendaient que de la Commission et non plus du pays d'origine. » Pour finir, « les deux gouvernements firent pression sur le gouvernement italien et l'on profita d'un de mes congés en Corse pour le représenter au Comité du FED et le faire adopter¹³⁵ ».

Les relations conflictuelles de Jacques Ferrandi avec le gouvernement français devaient apparemment se reproduire au niveau local entre ambassadeurs français et délégués de la Commission¹³⁶. « Souvent, raconte l'un d'eux, le gouvernement de X s'adressait à moi avant de s'adresser à l'ambassadeur français, j'essuyais ensuite les foudres de ce dernier et du gouvernement français. » La concurrence avec les représentants français sur place était d'ailleurs largement alimenté par Jacques Ferrandi : « Jacques Ferrandi était un grand patron. Il nous disait : le FAC (l'équivalent du FED en France) est considéré comme presque parfait, tachez de faire des choses que le FAC ne sait pas faire, ou faites le mieux¹³⁷. » Leçon de l'histoire : « moi un suppôt du gouvernement français ? Même avec un point d'interrogation cette phrase ferait s'esclaffer tous les fonctionnaires de la DG VIII qui ont vécu les combats historiques que j'ai très souvent menés contre Paris¹³⁸ », ce que confirment effectivement certains fonctionnaires allemands de cette période. Il faut croire toutefois que Jacques

133. ACE, Bac 79/ 1982, Carton 14, divers documents et comptes rendus de réunions avec le ministère français de la Coopération. Voir également Bac 25/1980, Cartons 37, 1119, 1139 ; 1679, notamment note du Directeur général (DG VIII) à H. Rochereau, 7 mars 1963 sur ce point.

134. Jacques FOC CART, *Foccart parle. Entretiens avec P. Gaillard*, Paris, Fayard, 1995.

135. Entretien, J. FERRANDI, *op. cit.*

136. Entretiens avec les contrôleurs délégués suivants ayant connu cette période : René Calais, ancien administrateur colonial et délégué de 1964 à 1984, réponse à un questionnaire le 27 novembre 1999 ; René Teissonnière, ancien administrateur colonial et délégué de 1966 à 1984, entretien le 26 juin 2000 ; Pierre Hugot, ancien administrateur colonial et délégué de 1960 à 1974, entretien le 26 septembre 2002 ; et M. Haffner, délégué allemand de 1960 à 1996, entretien, *op. cit.*

137. Entretien, M. HAFFNER, *op. cit.*

138. Entretien, J. FERRANDI, *op. cit.*

Ferrandi, tout en essayant de conférer à la DG VIII une certaine autonomie, préserva assez les intérêts français et avait assez de soutien parisien¹³⁹, car en 1975 son départ devait créer un véritable tollé en France, si l'on en croit Claude Cheysson¹⁴⁰.

Conclusion

L'ère ferrandienne aura en effet une fin, et cette fin correspondra avec cet événement majeur qui vint bouleverser le rapport de force initial entre États membres, les conventions d'association avec les pays bénéficiaires et la structure sociale de la DG VIII : l'entrée de la Grande-Bretagne dans la Communauté européenne et celle de ses anciennes colonies dans la grande famille des pays associés¹⁴¹. Suite aux critiques anglaises contre « le petit Empire¹⁴² » que ce « vieux Corse¹⁴³ » avait fini par se bâtir au sein du FED, suite à une querelle prolongée avec le nouveau Commissaire français à partir de 1973, Claude Cheysson, prompt à défendre les intérêts britanniques, Jacques Ferrandi finit par quitter la Commission, précédé de Jean Chapperon. Comme nous avons eu l'occasion de le démontrer, leur influence, leurs méthodes perdureront bien au-delà de leur départ, preuve sans doute d'une institutionnalisation réussie¹⁴⁴. Triste sort d'ailleurs que celui de ces leaders administratifs qui, si l'on en croit Philippe Selznick, travailleraient à leur propre disparition. En effet, une fois le processus d'institutionnalisation achevé, leur rôle s'avérerait moins indispensable : aux militants de la première heure succéderaient les gestionnaires garants de la routine quotidienne d'une bureaucratie... Cette deuxième partie de l'histoire reste à analyser. La première partie semble donner raison à Philippe Selznick : le pouvoir à la limite « despotique » que des hommes comme Jacques Ferrandi vont s'arroger pourra certes apparaître excessif au regard des nouveaux principes dont se revendique la Commission. Leur rôle n'en sera pas moins essentiel dans la construction communautaire et leur action nécessaire pour conférer à la Commission une certaine autonomie par rapport aux pays membres, y compris et surtout leur pays d'origine... n'en déplaît à la presse européenne. L'exemple de Jacques Ferrandi prouve en effet la complexité, déjà soulignée par certains auteurs¹⁴⁵, de la loyauté des hauts fonctionnaires au sein d'une administration multinationale, pris entre les contraintes que leur

139. J. Ferrandi connaissait personnellement M. Jobert, P. Delouvrier et P. Messmer, les grands commis de l'État de l'époque.

140. Entretien, C. CHEYSSON, *op. cit.*

141. Véronique DIMIER, « Administrative Reform... », *op. cit.*

142. Article du *Times*, signé J. LAMBERT, 20 juillet 1975.

143. *Ibidem.*

144. Véronique DIMIER, « Administrative Reform... », *op. cit.*

145. Sur l'ambiguïté de cette position des hauts fonctionnaires européens, voir également l'article suivant : M. EGEBERG, « Organization and Nationality in the European Commission Services », *Public Administration*, n° 74, 1996, pp. 719-735 ; Thomas CHRISTIANSEN, « Tensions of European Governance. Politicized Bureaucracy and Multiple Accountability in the European Commission », *Journal of the European Public Policy*, vol. 4, mars 1997, pp. 73-97.

impose leur pays d'origine et leur engagement pour l'institution qu'ils contribuent à créer ou servir. De ce point de vue, la réforme actuelle, en permettant une mobilité des hauts fonctionnaires, empêchera certes la constitution d'empire comme celui de Jacques Ferrandi, mais privera aussi la Commission de leaders potentiels. Mais peut-être cette dernière est-elle suffisamment institutionnalisée (son autonomie et sa légitimité assises) pour se passer d'hommes de la stature de Jacques Ferrandi ou... d'Emile Noël, de Jacques Delors. Car il faut bien au moins leur reconnaître cette qualité : s'ils n'avaient pas existé, il aurait fallu les inventer...