

The Conditions of Economic Progress (3^e édition), par COLIN CLARK. Un vol., 6 po. x 9, relié, 720 pages — MACMILLAN AND CO. LTD, London, 1957 (\$12)

Jean Mehling

Volume 35, Number 2, July–September 1959

URI: <https://id.erudit.org/iderudit/1001478ar>

DOI: <https://doi.org/10.7202/1001478ar>

[See table of contents](#)

Publisher(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (print)

1710-3991 (digital)

[Explore this journal](#)

Cite this review

Mehling, J. (1959). Review of [*The Conditions of Economic Progress* (3^e édition), par COLIN CLARK. Un vol., 6 po. x 9, relié, 720 pages — MACMILLAN AND CO. LTD, London, 1957 (\$12)]. *L'Actualité économique*, 35(2), 358–358.
<https://doi.org/10.7202/1001478ar>

d'espace homogène et polarisé ont donc pour intérêt d'aider à construire le meilleur espace programme (plan) possible, qu'il s'agisse de l'entreprise, de la ville, de la région ou de l'État, ou de la Communauté économique internationale.

Évidemment, une étude du genre est passablement ardue et requiert des instruments de travail précis, notamment une information suffisante. De l'avis même de l'auteur, cette information, en France, présente quelques lacunes qu'il conviendrait de faire disparaître.

Bernard Bonin

The Conditions of Economic Progress (3^e édition), par COLIN CLARK. Un vol., 6 po. × 9, relié, 720 pages. — MACMILLAN AND CO. LTD, London, 1957. (\$12).

Il n'est pas question, bien entendu, de présenter au lecteur un ouvrage dont la célébrité éclipse tous les commentaires possibles et confère à ceux-ci une certaine inutilité. La troisième édition de l'ouvrage, cependant, constitue en fait une nouvelle version.

C'est plutôt au néophyte que s'adressent ces quelques lignes de présentation. L'ouvrage de Colin Clark, il faut en convenir, est d'une lecture harassante. On serait même tenté d'écrire qu'il ne se lit pas, si le mot doit être entendu dans son sens usuel. Durant près de 700 pages, Clark fournit au chercheur une abondance prodigieuse de documents, de calculs, de graphiques.

Le principal inconvénient de l'ouvrage résulte de son texte! Cette critique semblera paradoxale. En fait, le texte de Clark n'apporte rien, ou pas grand'chose, à notre avis. À quoi bon répéter, sous forme de phrases, ce qui apparaît clairement dans les tableaux? Cette méthode n'aurait de portée que si l'auteur tentait de faire, des chiffres et des pourcentages, une base de départ pour des raisonnements. Tel n'est pas le but de Clark. Ou tout au moins cet objectif n'occupe-t-il que le second plan — et encore de la façon la plus timide —. Pourquoi s'en choquer, puisque l'objectif poursuivi se trouve atteint: la présentation d'un matériel de travail d'une immense richesse?

Notons simplement que la troisième édition de *The Conditions of Economic Progress* comprend douze chapitres, dont on consultera avec plus d'attention que les autres le deuxième (*Real National Products in 1950*) et le quatrième (*The Valuation of Real National Income in Soviet Russia*).

C'est essentiellement à propos du deuxième chapitre que notre critique du texte doit être oubliée: ici les définitions fondamentales (*Oriental Unit* et *International Unit*, utilisées pour le calcul des revenus réels) ne peuvent être oubliées par le lecteur. Il conviendra de conserver présente à l'esprit, jusqu'à la fin du livre, la signification exacte des conventions. Cela mérite plus qu'une attention passagère.

Jean Mehling

Economic Warfare, par JUAN LI-WU. Un vol., 5¾ po. × 8¾, relié, 403 pages. — PRENTICE-HALL, New-York.

Tout au long d'une période de tension internationale, comme celle que nous traversons, l'honnête homme n'a de cesse d'être confronté avec des déclarations