

Nationalization (A Book of Readings), par A.-H. HANSON. Un vol., 6½ po. X 8½, relié, 475 pages. — GEORGE ALLEN & UNWIN LTD., Ruskin House, 40 Museum Street, London, W.C.I.

R. J.

Volume 40, Number 2, July–September 1964

URI: <https://id.erudit.org/iderudit/1003240ar>

DOI: <https://doi.org/10.7202/1003240ar>

[See table of contents](#)

Publisher(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (print)

1710-3991 (digital)

[Explore this journal](#)

Cite this review

J., R. (1964). Review of [*Nationalization* (A Book of Readings), par A.-H. HANSON. Un vol., 6½ po. X 8½, relié, 475 pages. — GEORGE ALLEN & UNWIN LTD., Ruskin House, 40 Museum Street, London, W.C.I.] *L'Actualité économique*, 40(2), 450–451. <https://doi.org/10.7202/1003240ar>

L'ACTUALITÉ ÉCONOMIQUE

En somme, les professeurs H.-T. Lewis et W.-B. England mettent le lecteur en garde contre les généralisations et rappellent que ce qui est profitable pour une compagnie américaine, ne le sera pas forcément pour une compagnie anglaise qui pourtant fabrique le même produit. Il s'agit donc là d'une étude consacrée surtout au marché américain, mais qui aidera n'importe quel lecteur à se familiariser avec les problèmes qu'affrontent les services des achats des sociétés et des industries modernes, et lui permettra de réadapter éventuellement certains principes de base applicables dans d'autres cadres économiques que celui des États-Unis.

A. P.

The National Wealth of the United States in the Postwar Period, par RAYMOND-W. GOLDSMITH. Un vol., 6 po. \times 9¼, relié, 434 pages. — PRINCETON UNIVERSITY PRESS, Princeton, 1962. (\$15.00).

Dans ce livre, Raymond-W. Goldsmith fait l'analyse très détaillée de la conjoncture économique des États-Unis durant la période d'après-guerre, soit de 1946 à 1958. Il en arrive à la conclusion que la richesse nationale du pays a presque triplé, cependant que plus de la moitié de cette augmentation est due à des hausses de prix.

L'auteur tente d'analyser à fond chacun des éléments de l'économie américaine. Pour ce faire, il donne des équations algébriques et beaucoup de chiffres : plus de trois cents pages de données statistiques. Souvent l'auteur donne une équation algébrique pour formuler un phénomène. Dans le texte explicatif accompagnant cette équation, l'auteur nous dit que dans la période étudiée, telles années particulières se sont écartées de la courbe d'un certain pourcentage, sans plus d'explications ou de représentations graphiques.

Le livre manque d'intérêt du fait que l'auteur n'a pu retenir et expliquer les faits saillants de la période étudiée.

Ce livre a l'allure d'un annuaire statistique dont une première partie est une analyse descriptive de la conjoncture américaine entre 1946 et 1958.

R. J.

Nationalization (A Book of Readings), par A.-H. HANSON. Un vol., 6½ po. \times 8½, relié, 475 pages. — GEORGE ALLEN & UNWIN LTD., Ruskin House, 40 Museum Street, London, W.C.1.

M. A.-H. Hanson, professeur d'administration publique à l'université Leeds, envisage le problème de la nationalisation en Grande-Bretagne.

Des rapports de comités d'étude, des commentaires émis par des groupes d'industriels, des extraits des débats de la Chambre des Communes sont les principales sources de ses lectures.

Les lectures portant sur un aspect bien particulier de la question (finance, personnel, rentabilité) ont l'avantage d'être groupées dans un même chapitre.

Le fait d'inclure dans un même chapitre des opinions aussi divergentes que celles qui ont été émises d'un côté par la Fédération des Industries britanniques et, de l'autre côté, par le Conseil des Entreprises nationalisées, pourrait donner lieu à des discussions très intéressantes.

Il semble que l'auteur a voulu faire en sorte que son livre serve de point de départ à des discussions sur plusieurs thèmes autour d'un même sujet : la nationalisation.

R. J.

Collective Bargaining in the Automobile Industry, par ROBERT-M. MACDONALD. Un vol., 5¾ po. × 8¾, relié, 410 pages. — YALE UNIVERSITY PRESS, 1963. (\$8.50).

Il s'agit d'une étude de l'influence du syndicalisme sur la structure et la composition des salaires dans un secteur important de l'économie américaine. On y trouve une analyse des différences de salaires entre les personnes, entre les diverses occupations, et entre les diverses usines. Se trouvent également analysés le rôle des bénéficiaires marginaux et les différences dans le coût de la main-d'œuvre pour les diverses firmes. Les spécialistes de l'économie du travail devraient être particulièrement intéressés par la comparaison que fait l'auteur des aptitudes des diverses administrations à la négociation et par sa critique des méthodes contemporaines d'évaluation de l'influence syndicale.

Aspects internationaux du problème du développement économique et social, par A.-A. BAHRAMY. Un vol., 6¼ po. × 9½, broché, 299 pages. — LIBRAIRIE DROZ, Genève, 1963.

Il s'agit, en fait, d'une étude de la législation internationale du travail et de son influence sur le droit iranien. L'auteur, comme il le dit dans son avant-propos, ne se propose pas tant de réclamer de nouvelles interventions mais plutôt de rechercher dans quel esprit et selon quelles méthodes ces interventions devraient être faites, pour porter le maximum de fruits, non seulement en Iran mais également dans les autres pays en voie de développement.

Price Formation in Natural Gas Fields, (A Study of Competition, Monopsony and Regulation), par PAUL-W. MACAVOY. Un vol., 5½ po. × 8¾, relié, 281 pages. — YALE UNIVERSITY PRESS, 1962. (\$6.75).

Excellente analyse du marché du gaz naturel aux États-Unis. Exposé des principes théoriques de la formation des prix sur un marché de monopole, et de monopsonie, afin de voir lequel de ces marchés correspond le mieux à l'évolution des prix au cours des années récentes. Le marché ayant été concurrentiel, il n'y a pas lieu, selon l'auteur, de maintenir les contrôles de prix.