

Précis d'économie internationale, par Roger Dehem. Québec, Presses de l'Université Laval et Paris, Dunod, 1982, pp. xiv, 266.

Léonard Dudley

Volume 59, Number 1, mars 1983

URI: <https://id.erudit.org/iderudit/601053ar>

DOI: <https://doi.org/10.7202/601053ar>

[See table of contents](#)

Publisher(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (print)

1710-3991 (digital)

[Explore this journal](#)

Cite this review

Dudley, L. (1983). Review of [*Précis d'économie internationale*, par Roger Dehem. Québec, Presses de l'Université Laval et Paris, Dunod, 1982, pp. xiv, 266.] *L'Actualité économique*, 59(1), 168–170. <https://doi.org/10.7202/601053ar>

Comptes rendus

Précis d'économie internationale, par ROGER DEHEM. Québec, Presses de l'Université Laval et Paris, Dunod, 1982, pp. xiv, 266.

Lorsqu'on prépare le compte rendu d'un manuel de premier cycle tel que ce nouveau livre sur l'économie internationale de Roger Dehem, on a deux options. Ou bien on peut comparer l'œuvre en question au manuel idéal qu'on aimerait avoir, ou bien on peut la confronter à ses concurrents actuellement disponibles. Comme c'est sans doute la deuxième option qui serait le plus utile au lecteur, essayons de comparer ce livre au manuel américain standard en économie internationale, soit celui de M.M. Kindleberger et Lindert (1981) maintenant disponible en édition française.

Bien que le livre du professeur Dehem couvre à peu près les mêmes thèmes que son concurrent américain (la première moitié sur les relations commerciales, la seconde sur les relations financières), comme son titre l'indique, il est très compact, étant deux fois moins long que le manuel de M. Kindleberger. Évidemment, avec moins d'espace, il y a des thèmes couverts par le manuel américain qui doivent sauter. Par exemple, M. Dehem ne discute pas de la disposition mercantiliste. D'ailleurs, il ne se donne pas la peine de dériver la notion de courbe d'indifférence, idée avec laquelle la plupart des étudiants seraient déjà familiers. Par contre, ce que M. Dehem a choisi d'inclure est présenté en général de façon plus claire et plus rigoureuse que dans le livre du professeur Kindleberger et de son collaborateur. En particulier il y a une présentation très élégante de la notion des avantages comparés dans un cadre ricardien. D'ailleurs ce répondant fut content de trouver une dérivation de la courbe de demande réciproque, (ou courbe offre demande) thème que Kindleberger a enlevé de la dernière édition de son manuel. Un autre avantage du livre de M. Dehem est l'inclusion d'un index, section qui manque dans le manuel plus volumineux du professeur Kindleberger.

Malheureusement la densité du texte de M. Dehem rend parfois difficile la compréhension de certains concepts. Par exemple, les preuves des théorèmes de Rybczynski et de Stolper-Samuelson sont essentiellement géométriques et ne réussissent pas à transmettre une compréhension intuitive de la logique sous-jacente. Il faut reconnaître cependant que Kindleberger et Lindert n'essaient même pas de prouver ces théorèmes.

Ce qui différencie le plus le livre de Dehem des autres manuels d'économie internationale est son orientation méthodologique. Tandis que le manuel américain présente une véritable salade d'approches théoriques, M. Dehem offre une présentation cohérente qui est foncièrement néoclassique. Son option méthodologique est surtout évidente dans la seconde moitié du livre, où il présente de façon convaincante l'approche monétaire à la balance des paiements. L'auteur accuse avec raison l'école keynésienne d'avoir négligé les effets d'une expansion monétaire sur le niveau des prix. Toutefois, l'auteur déforme un peu l'analyse très nuancée que fait Keynes lui-même de la détermination des prix dans la *Théorie générale* en affirmant que «selon la version originelle de Keynes, les salaires et les prix seraient naturellement inertes, tant que le plein emploi ne serait pas atteint»¹. En fait, Keynes rejette cette notion de courbe d'offre globale rectangulaire en admettant que,

... a proportion of any increase in effective demand is likely to be absorbed in satisfying the upward tendency of the wage unit.

Keynes (1964, 301)

1. Dehem (1982, p. 182).

Néanmoins l'argumentation bien structurée de M. Dehem est rafraîchissante après l'analyse hésitante mais essentiellement keynésienne du manuel américain, analyse qui est maintenant rejetée par la plupart des chercheurs dans le domaine de l'économie internationale.

Bref, le nouveau manuel de M. Dehem offre une introduction lucide, cohérente et concise à l'économie internationale d'un point de vue néo-classique pour des étudiants avancés du premier cycle. Ose-t-on le comparer au manuel idéal dont on aimerait disposer? Ce lecteur regrette que l'auteur n'ait pas choisi d'inclure le modèle des « prix collants » du professeur Dornbusch (1980) qui permet d'intégrer de façon simple les approches monétaire et keynésienne à la balance des paiements. Cependant il faut bien laisser à l'auteur suffisamment de matière pour la deuxième édition de son livre.

Léonard Dudley
Université de Montréal

BIBLIOGRAPHIE

- DORNBUSCH, O., *Open Economy Macroeconomics* (1980), New York, Basic Books.
- KEYNES, J.M., *The General Theory of Employment Interest and Money* (1964), London, Macmillan.
- KINDLEBERGER, C.P., LINDERT, P.H., *Économie internationale* (1981), Paris, Economica.