Document generated on 06/05/2025 5:33 a.m.

Études internationales

Économie du monde arabe et musulman, 1992, 4ème édition. Cachan, France, Éditions Emam, 1992,240 p.

Manon Tessier

Volume 23, Number 4, 1992

Le droit international humanitaire (droit international des conflits armés)

URI: https://id.erudit.org/iderudit/703117ar
DOI: https://doi.org/10.7202/703117ar

See table of contents

Publisher(s)

Institut québécois des hautes études internationales

ISSN

0014-2123 (print)
1703-7891 (digital)

Explore this journal

Cite this review

Tessier, M. (1992). Review of [*Économie du monde arabe et musulman*, 1992, 4ème édition. Cachan, France, Éditions Emam, 1992,240 p.] *Études internationales*, *23*(4), 924–925. https://doi.org/10.7202/703117ar

Tous droits réservés © Études internationales, 1992

This document is protected by copyright law. Use of the services of Érudit (including reproduction) is subject to its terms and conditions, which can be viewed online.

https://apropos.erudit.org/en/users/policy-on-use/

érudit

This article is disseminated and preserved by Érudit.

Érudit is a non-profit inter-university consortium of the Université de Montréal, Université Laval, and the Université du Québec à Montréal. Its mission is to promote and disseminate research.

https://www.erudit.org/en/

dien et de l'obligation d'une sécurité collective, une puissance aérienne et une force d'aviation militaire sont indispensables à l'intégrité du territoire canadien et à la sécurité nationale. À la lumière des récents événements mondiaux, ce séminaire, s'il était repris aujourd'hui, ferait davantage ressortir la flexibilité, la mobilité et la rapidité de la puissance aérienne comme instrument militaire pour la politique étrangère d'un pays, mais tirerait sans aucun doute les mêmes conclusions générales.

Keith R. GREENAWAY

Ministère de la Défense nationale
Ottava

3. NOTICES BIBLIOGRAPHIQUES

CLAVEL, *Jean-Daniel.* De la négociation diplomatique multilatérale. *Bruxelles, Émile Bruylant, Coll. «Arès-Savoir no 4», 1991, 119 p.*

Truffé d'extraits de discours, de citations ou d'exemples vécus, ce petit livre original et fascinant se lit d'un trait et en peu de temps. Certes, le fait qu'il ait été rédigé par un diplomate rompu aux négociations multilatérales y est pour beaucoup, mais c'est surtout son caractère pratique et concret qui attirera le lecteur. On ne peut s'empêcher de penser au Prince *de Machiavel après la lecture des «conseils» ou plus précisément le décorticage des étapes de la négociation fait par Clavel. L'importance de la psychologie, de la rhétorique, des techniques argumentatives, de la stratégie, l'utilisation des chiffres et les techniques de rédaction sont autant de facettes de la négociation que l'auteur met à nu. En fait, Clavel nous met tellement en appétit qu'on ne peut que regretter que l'ouvrage ne soit plus volumineux – mais collection oblige – puisqu'on aimerait se laisser encore guider dans les dédales des techniques de la négociation diplomatique multilatérale pour mieux appréhender cet aspect de plus en plus important des relations internationales actuelles.*

Manon TESSIER

CQRI

Économie du monde arabe et musulman, 1992, 4ème édition. *Cachan, France, Éditions Emam, 1992, 240 p.*

Économie du monde arabe et musulman *demeure fidèle à la tradition et l'édition de 1992 n'est que peaufinage léger. Cette quatrième édition, à l'instar des précédentes, offre en première partie des études thématiques. On retrouve cette année une étude sociologique sur l'Égypte, une étude économique sur la Libye et une étude juridique sur l'environnement et la souveraineté étatique – un texte hors contexte nous semble-t-il puisqu'il ne concerne aucun pays, région ou crise en particulier –. Les analyses macroéconomiques par pays – vingt-et-une au total – et les statistiques sur les ensembles régionaux qui suivent ensuite offrent la même répartition géographique que l'an dernier si ce n'est que les éditeurs ont ajouté quelques pages pour traiter de la question palestinienne et des territoires occupés.*

Le lecteur trouvera encore dans les dernières sections des statistiques sur les exportations, les importations, les achats ou les ventes de la France dans le monde arabe et le classement des plus grand exportateurs français.

Manon TESSIER

CQRI

HURWITZ, *Leon and* LEQUESNE, *Christian (Ed.).* The State of European Community: Policies, Institutions, and Debates in the Transition Years. *Boulder (Col.), Lynne Rienner Publishers, Inc., 1991, 487 p.*

Depuis 1970, l'union politique de la Communauté européenne a souvent été perçue par la plupart des intellectuels américains comme un processus long et décevant, et ce jusqu'à la décision de la Commission de la CE *de s'engager résolument dans la voie d'un marché unique pour fin 1992. Cet ouvrage financé par l'European Community Studies Association présente un triple avantage: il est pluridisciplinaire, il est écrit par des auteurs de nationalités très différentes pour le marché américain. Il est organisé autour de quatre thèmes généraux: les institutions et les lois communautaires, le marché interne, les politiques communautaires principales et les relations extérieures. Conçu comme un Annuaire destiné à informer d'une année à l'autre sans prétendre à l'exhaustivité du sujet, ce livre comprend 28 chapitres, la plupart descriptifs, présentant de manière claire l'intérêt et l'évolution de la Communauté européenne. Cependant, toutes les grandes questions sont abordées et cette publication est digne d'intérêt. Les thèmes suivants sont abordés:*

Les stratégies institutionnelles vers l'union politique (Wolfgang Wessels);

Le Conseil et la Commission après l'Acte Unique Européen (Helen Wallace);

Le Parlement européen comme acteur institutionnel (Otto Schmuck);

La Cour de Justice Européenne (Alain Van Hamme);

La politique budgétaire en transition (Michael Shackleton);

Après 1992, une banque centrale, une monnaie (Ralph J. Mehnert);

Les nouvelles approches pour l'harmonisation technique et les standards (Kristin Schreiber);

Les services financiers et le marché interne (Peter Vipond);

Les achats publics (Stephen Woolcock);

Les Directives générales et les professions libérales (Louis H. Orzack);

Les citoyens d'Europe (Siegfried Magiera);

Les nouvelles évolutions de la Politique Agricole Commune (Danièle Charles-Le Bihan et Daniel Gadbin);

Les progrès du Système Monétaire Européen (Hugo Kaufmann et Stephen Overturf);

La politique régionale et sociale (David Coombes et Nicholas Rees);

La protection sociale (Pedro Corona-Viron);

La politique technologique et de recherche (Robin Gaster);

La politique de l'environnement (Paul Hagland);

La politique de l'éducation et de la formation (Glenda G. Rosenthal);