

LANDAU, Alice. *Conflits et coopération dans les relations économiques internationales : le cas de l'Uruguay Round*. Bruxelles, Bruylant et Paris, LGDJ, 1996, 212 p.

Michel Lelart

Volume 28, Number 4, 1997

URI: <https://id.erudit.org/iderudit/703835ar>

DOI: <https://doi.org/10.7202/703835ar>

[See table of contents](#)

Publisher(s)

Institut québécois des hautes études internationales

ISSN

0014-2123 (print)

1703-7891 (digital)

[Explore this journal](#)

Cite this review

Lelart, M. (1997). Review of [LANDAU, Alice. *Conflits et coopération dans les relations économiques internationales : le cas de l'Uruguay Round*. Bruxelles, Bruylant et Paris, LGDJ, 1996, 212 p.] *Études internationales*, 28(4), 920-920. <https://doi.org/10.7202/703835ar>

L'industrie de défense du Québec est utile, mais il le deviendrait encore plus s'il devenait une publication annuelle. En effet, quoi de plus mobiles que les statistiques qui nous sont servies ici ?

Serge BERNIER

Ministère de la Défense nationale, Ottawa

Conflits et coopération dans les relations économiques internationales : le cas de l'Uruguay Round.

LANDAU, Alice. Bruxelles, Bruylant et Paris, LGDJ, 1996, 212 p.

Cet ouvrage est issu d'un séminaire de formation aux négociations économiques internationales organisé à Genève trois années de suite – de 1993 à 1995 – en marge des négociations de « l'Uruguay Round ». Il n'est pas un ouvrage de plus sur le GATT ou la nouvelle Organisation mondiale du commerce. Il est plus original. L'auteur explique comment se sont déroulées les négociations pendant une dizaine d'années, quelles démarches certains pays ont entreprises, quelles alliances ils ont nouées, quels marchandages ont abouti et de quelle façon. C'est donc un aspect peu connu du système commercial international, et surtout de son évolution, qui est abordé cette fois.

La principale innovation qui a caractérisé ce nouveau cycle de discussions est sans conteste la place occupée par certains pays en voie de développement, notamment d'Amérique latine et d'Asie, qui sont le plus souvent les pays « émergents » dans la finance et dans le commerce international. Alice Landau analyse ce nouveau phénomène, elle en explique les raisons, elle en expose les

modalités, elle en montre les conséquences. C'est là de toute évidence une caractéristique essentielle, certainement appelée à se reproduire, et qui tranche beaucoup avec ce qui se passe dans les domaines monétaire et financier, où l'évolution ne se fait pas par des négociations multilatérales répétées...

On trouvera aussi dans cet ouvrage bien d'autres informations intéressantes, par exemple sur les discussions relatives aux problèmes agricoles, notamment la réforme de la Politique agricole communautaire, le rôle du Groupe de Cairns ou la portée de l'accord de Blair House, comme sur les aspects particuliers des services ou de la propriété intellectuelle. Une double impression domine toutefois. C'est d'abord la rigidité de la position américaine et l'intransigeance manifestée par ce pays d'une façon assez habituelle, et que l'auteur ne manque pas de critiquer; c'est ensuite l'absence de l'Afrique dans un débat pourtant essentiel, mais à part quelques rares exceptions, la part des pays africains dans le commerce mondial ne cesse de régresser...

Michel LELART

Centre national de la recherche scientifique
Paris

Relations entre économies industrialisées et économies en transition ou en développement. Aspects institutionnels et juridiques.

SCHAEFFER, Eugène (dir.). Bruxelles, Bruylant-Institut International de Droit d'Expression et d'Inspiration Françaises, 1995, 669 p.

Cet ouvrage reprend pour l'essentiel un congrès qui s'est tenu à Rabat en novembre 1993, dont l'objet était les voies de la construction d'un droit mondialisé