

Les devoirs des dirigeants de sociétés par actions, par MARC GIGUÈRE. Un vol., 6 po. x 9, relié, 245 pages — LES PRESSES DE L'UNIVERSITÉ LAVAL, Cité Universitaire, Québec, 1967 (\$8.00)

Volume 45, Number 1, April–June 1969

URI: <https://id.erudit.org/iderudit/1003614ar>

DOI: <https://doi.org/10.7202/1003614ar>

[See table of contents](#)

Publisher(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (print)

1710-3991 (digital)

[Explore this journal](#)

Cite this review

(1969). Review of [*Les devoirs des dirigeants de sociétés par actions*, par MARC GIGUÈRE. Un vol., 6 po. x 9, relié, 245 pages — LES PRESSES DE L'UNIVERSITÉ LAVAL, Cité Universitaire, Québec, 1967 (\$8.00)]. *L'Actualité économique*, 45(1), 146–146. <https://doi.org/10.7202/1003614ar>

Tous droits réservés © HEC Montréal, 1969

This document is protected by copyright law. Use of the services of Érudit (including reproduction) is subject to its terms and conditions, which can be viewed online.

<https://apropos.erudit.org/en/users/policy-on-use/>

érudit

This article is disseminated and preserved by Érudit.

Érudit is a non-profit inter-university consortium of the Université de Montréal, Université Laval, and the Université du Québec à Montréal. Its mission is to promote and disseminate research.

<https://www.erudit.org/en/>

L'entreprise agricole, par RAYMOND LAUNAY et AL. Un vol., 6¾ po. x 9¼, relié, 365 pages. — LIBRAIRIE ARMAND COLIN, 103, boul. St-Michel, Paris 5e, 1967.

Dans la première partie, les auteurs se proposent de découvrir ce qu'est l'entreprise agricole, ses éléments constitutifs et leurs arrangements réciproques, les rapports du chef d'entreprise avec l'entreprise et, enfin, les rapports de l'entreprise avec l'entrepreneur. Dans la deuxième partie, ils font une analyse méthodique de l'entreprise, dans l'optique de la responsabilité de la décision à tous les niveaux. Puis, prenant la place du chef d'entreprise, ils essaient de juger l'entreprise analysée, c'est-à-dire de juger les décisions passées pour proposer des objectifs aux décisions à venir. Enfin, dans une quatrième partie, ils donnent quelques exemples d'application du raisonnement construit tout au long des trois premières parties. Cet ouvrage, basé sur une longue expérience des auteurs, constitue un apport important au domaine de l'économie agricole.

Les devoirs des dirigeants de sociétés par actions, par MARC GIGUÈRE. Un vol., 6 po. x 9, relié, 245 pages. — LES PRESSES DE L'UNIVERSITÉ LAVAL, Cité Universitaire, Québec, 1967. (\$8.00).

Il s'agit, ici, d'un ouvrage de droit comparé. L'auteur propose à l'attention du praticien du droit, tout comme à celle du monde des affaires, un inventaire de normes qui guident aujourd'hui l'activité des administrateurs de sociétés.

Economic Development of the North Atlantic Community, par DUDLEY DILLARD. Un vol., 7¼ po. x 10, relié, 747 pages. — PRENTICE-HALL, INC., Englewood Cliffs, New Jersey, 1967. (\$10.95).

Cet ouvrage étudie le développement de l'économie de l'Atlantique Nord à partir du Moyen-Âge jusqu'à nos jours. Contrairement aux volumes traditionnels d'histoire économique, l'auteur utilise largement l'analyse économique. De plus, les économies européennes et américaines sont considérées comme deux phases intimement reliées d'un développement commun. Cet ouvrage constitue sûrement un apport important à l'histoire économique des régions de l'Atlantique Nord.

L'économie du Commonwealth, par JACQUELINE BEAUJEU-GARNIER et ANNIE DELOBEZ. Un vol., 4½ po. x 7, broché, 128 pages. Collection « Que Sais-je ? ». — PRESSES UNIVERSITAIRES DE FRANCE, 108, boul. St-Germain, Paris, 1967.

La première partie est consacrée, d'une part, à un exposé historique du développement du Commonwealth et, d'autre part, à ses structures admi-