

International trade regulation: Gatt, the United States, and the European Community, par Edmond McGovern. — Exeter, England, Globefield Press, 1986, 629 p. ISBN 0-9508463-4-1.

Jean-Émile Denis

Volume 62, Number 3, septembre 1986

URI: <https://id.erudit.org/iderudit/601385ar>

DOI: <https://doi.org/10.7202/601385ar>

[See table of contents](#)

Publisher(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (print)

1710-3991 (digital)

[Explore this journal](#)

Cite this review

Denis, J.-É. (1986). Review of [*International trade regulation: Gatt, the United States, and the European Community*, par Edmond McGovern. — Exeter, England, Globefield Press, 1986, 629 p. ISBN 0-9508463-4-1.] *L'Actualité économique*, 62(3), 490–491. <https://doi.org/10.7202/601385ar>

*Comptes rendus**

International trade regulation: Gatt, the United States, and the European Community, par EDMOND MCGOVERN. — Exeter, England, Globefield Press, 1986, 629 pages. ISBN 0-9508463-4-1.

Depuis la naissance du GATT en 1947 le système commercial international s'est considérablement légalisé. À l'accord du GATT, se sont ajoutés de nombreux accords, traités, codes auxquels s'adjoignent les règlements du commerce international propres à chaque pays. Il est donc très difficile de s'y retrouver puisqu'il faut se référer à de nombreux textes et faire les correspondances entre chacun d'entre eux.

Le livre de McGovern est un ouvrage d'une exceptionnelle utilité puisqu'il compare les différents textes légaux: l'accord du GATT, les divers codes qui s'y sont ajoutés, les accords sur les denrées en matières premières, les textes législatifs de la CEE et ceux des États-Unis pour n'en mentionner que les principaux.

Il est composé de trois parties: les fondations du système international, les règlements généraux, les dispositions touchant certains secteurs industriels et le commerce des denrées et matières premières.

Dans la première partie l'auteur traite, comme il se doit, du GATT et des codes qui s'y rapportent et de la réglementation du commerce international aux États-Unis et dans la CEE. À elle seule cette section est d'une inestimable utilité.

La deuxième partie compare les différentes législations sur des points spécifiques comme les procédures douanières, les tarifs douaniers et les restrictions quantitatives, les barrières non tarifaires, les mesures de sauvegarde, les subventions, droits compensateurs et droits anti-dumping, etc.

La troisième partie analyse, toujours sur une base comparée, les dispositions internationales sur les produits de l'agriculture, les accords

* Cette section est sous la responsabilité de MM. Serge Coulombe et Marc Lavoie, professeurs à l'Université d'Ottawa.

sur les produits de base et le commerce de certains produits industriels comme l'acier, les produits aéronautiques, les produits automobiles, les textiles, les produits de la chaussure, de l'électronique, etc.

L'ensemble constitue une véritable bible sur la réglementation du commerce international. L'auteur s'appuie sur les textes officiels, bien entendu, mais aussi sur des références spécialisées, tant d'origine américaine qu'européenne. Une bonne bibliographie est incluse à la fin du livre.

On pourra peut-être regretter le style pesant de l'auteur qui n'égale pas la prose plus attrayante de John Jackson, un autre juriste réputé sur ces questions, ni le fait que certains sujets n'ont pas fait l'objet d'un traitement suffisamment en profondeur, comme le règlement des différends. Il est regrettable aussi que l'on n'ait pas ajouté à la fin de l'ouvrage la liste des signataires des codes issus du Tokyo Round comme cela avait été fait dans la première version de ce livre publiée en 1982. Mais ces critiques sont bien mineures et l'ouvrage est remarquable par sa pertinence compte tenu de l'acuité des problèmes légaux posés par les échanges internationaux dans ces temps marqués par les tentations du protectionnisme.

Jean-Émile DENIS
Université d'Ottawa