

Measuring Business Changes (A handbook of significant business indicators), par RICHARD-M. SNYDER. Un vol., 6 po. x 9¹/₄, relié, 382 pages — JOHN WILEY & SONS, INC., 440, 4^e avenue, New-York 16, 1955 (\$7.95)

Camille Martin

Volume 32, numéro 1, avril-juin 1956

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/1002794ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/1002794ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (imprimé)

1710-3991 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer ce compte rendu

Martin, C. (1956). Compte rendu de [*Measuring Business Changes (A handbook of significant business indicators)*], par RICHARD-M. SNYDER. Un vol., 6 po. x 9¹/₄, relié, 382 pages — JOHN WILEY & SONS, INC., 440, 4^e avenue, New-York 16, 1955 (\$7.95)]. *L'Actualité économique*, 32(1), 172-173.
<https://doi.org/10.7202/1002794ar>

présentés sur ce sujet. En second lieu, le professeur Meade n'apporte pas à son étude un intérêt purement d'ordre descriptif. Ses travaux antérieurs d'ordre théorique, le pousse maintenant à des vérifications expérimentales. Enfin, cette brochure récente semble bien être la première étape d'une étude du Benelux que le professeur Meade poursuit depuis deux ans.

Le lecteur peut, sans doute, trouver le sujet minuscule, très spécial même. Il n'en est pas moins vrai que, au Canada, en particulier, l'opinion devrait de plus en plus s'appliquer à dégager les leçons des unions douanières et économiques. La question sera tôt ou tard éventuellement posée aux Canadiens.

Jacques Parizeau

Germany's Moral Debt—The German-Israel Agreement, par KURT-R. GROSSMANN, avec préface de EARL-G. HARRISON. Une brochure de 71 pages. — PUBLIC AFFAIRS PRESS, 2162 Florida Avenue, Washington 8, D.C., 1954. (\$2).

La journée du 18 mars 1953 a été témoin de la ratification par le parlement de l'Allemagne de l'Ouest d'un traité unique dans les annales du droit international. Il s'agit d'une mesure législative, connue sous le nom d'« Accord du Luxembourg », par laquelle l'Allemagne de l'Ouest s'engage à payer à l'État d'Israël, sur une période de douze à quatorze ans, 822,000,000 de dollars de marchandises, à titre d'indemnité, de réparations et de restitution pour les dommages infligés aux Juifs par le régime hitlérien.

En plus d'étaler le contenu de l'accord, la présente monographie fait la lumière sur le réconfortant effort qu'a exigé de l'Allemagne la reconnaissance de sa dette morale. Elle dévoile au public la patiente lutte dont l'accord est l'aboutissement et fait l'historique du long et laborieux cheminement de l'idée dans le peuple et chez les dirigeants allemands.

Camille Martin

Measuring Business Changes (A handbook of significant business indicators), par RICHARD-M. SNYDER. Un vol., 6 po. × 9¼, relié, 382 pages. — JOHN WILEY & SONS, INC., 440, 4^e avenue, New-York 16, 1955. (\$7.95).

L'homme d'affaires moderne ne peut plus se contenter d'être parfaitement au courant de sa propre entreprise seulement; les choses étant ce qu'elles sont, s'il veut que ses décisions soient intelligentes, il doit se tenir en contact étroit avec l'ensemble du secteur industriel ou commercial qui retient son activité et l'économie en général. Mais on n'acquiert pas une connaissance pratique des conditions générales de l'économie et de tout un secteur de l'industrie ou du commerce de la même manière que l'on suit la marche de sa propre entreprise. Pour rendre assimilable la masse de renseignements divers, on a eu recours à des concentrés que l'on appelle en économie: barèmes, indices ou index.

L'ouvrage dont il est ici question décrit et explique les plus importants barèmes ou index nécessaires à l'interprétation et à la prévision des conditions des affaires. Dans chaque cas, le mode d'emploi fournit les détails qui permettent de tirer tout le parti possible de la formule, dans les limites d'une judicieuse

utilisation. Les secteurs de l'économie qui sont couverts sont ceux de la production et du revenu national, de la population, de la main-d'œuvre, des prix des denrées, de la production et de l'activité industrielle, de l'état et du coût de la construction, du commerce, de la finance et de la bourse.

Cet ouvrage, que l'auteur a voulu le plus pratique possible afin de convenir aux hommes d'affaires à qui il est destiné, a rendu de grands services. Il est unique en son genre en ce sens qu'il est le seul qui réunisse des données aussi complètes sur la matière.

Camille Martin

Liberalisation of Europe's Dollar Trade. Une brochure, 5¼ po. × 9½, 122 pages. — ORGANISME EUROPÉEN DE COOPÉRATION ÉCONOMIQUE, Paris, 1956.

Le titre suggère plus de choses que le texte n'en contient. Les mesures de libération récentes du commerce visible et invisible de l'Europe sont colligées d'une façon très détaillée. Les prétentions à l'analyse économique de ces mesures et de leurs effets sur l'économie européenne ne sont cependant pas fondées. On ne peut manifestement pas rapprocher la libération partielle du commerce et les balances des paiements des pays d'Europe, en isolant les répercussions de mesures aussi spécifiques. Les auteurs eux-mêmes s'en sont rendu compte.

À titre documentaire, la brochure est un répertoire utile. On regrette cependant qu'elle ne porte pas sur les années antérieures à 1953.

Jacques Parizeau

International Cost-Sharing Arrangements, par THOMAS C. SCHELLING. (Collection «Essays in International Finance», No. 24, September 1955). Une brochure de 25 pages. — INTERNATIONAL FINANCE SECTION, DEPARTMENT OF ECONOMICS AND SOCIOLOGY, Université de Princeton, New-Jersey, 1955.

Au cours de la dernière décennie, les accords internationaux d'ordre économique ont trouvé un nouveau champ où s'exercer, découlant des nombreux programmes entrepris conjointement par plusieurs pays et comportant des dépenses à répartir. Dans certains cas le partage s'est effectué, après ententes *ad hoc* basées sur des précédents ou des principes reconnus; dans d'autres cas, on n'en est arrivé qu'à des formules quantitatives appuyées sur des arguments d'«équité» ou de «capacité de paiement». À tout événement, une batterie de précédents est en voie de formation, qui devrait vraisemblablement influencer les accords futurs. C'est pourquoi il ne semble pas inutile de refaire brièvement l'historique de ces développements, de voir les principes mis de l'avant et d'examiner les problèmes, théoriques et pratiques, qui ont déjà surgi et ceux qu'il faut s'attendre de voir surgir, si l'on continue, comme il semble, de faire appel à ce mode de collaboration internationale. Il n'est pas question ici de suggérer des solutions aux problèmes mais seulement d'esquisser les décisions qu'il faut prendre et de clarifier les concepts.

Camille Martin