

Toscano, Mario, *Designs in Diplomacy*, The John Hopkins Press, Baltimore, 413 p.

L. P. Singh

Volume 2, numéro 4, 1971

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/700157ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/700157ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

Institut québécois des hautes études internationales

ISSN

0014-2123 (imprimé)

1703-7891 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer ce compte rendu

Singh, L. P. (1971). Compte rendu de [Toscano, Mario, *Designs in Diplomacy*, The John Hopkins Press, Baltimore, 413 p.] *Études internationales*, 2(4), 709–709.
<https://doi.org/10.7202/700157ar>

grand problème est que le GATT n'évolue pas du tout au rythme de l'actualité des relations commerciales et du commerce. Le traité ne devra sa survivance qu'à une modernisation de grande envergure.

J. AHMAD

Économique,
Université Sir George Williams.

TOSCANO, Mario, *Designs in Diplomacy*,
The John Hopkins Press, Baltimore,
413p.

Designs in Diplomacy, tel est le titre anglais du livre du professeur Toscano, auquel s'ajoute un chapitre sur la diplomatie italienne avant le renversement de Mussolini. Il relate essentiellement l'histoire des relations diplomatiques italiennes et européennes, de 1920 à 1943. Les principaux sujets traités sont : l'échec du rapprochement entre la Hongrie et la Roumanie en 1920, l'Italie et les accords nazi-soviets, les relations italo-soviétiques pendant la Seconde Guerre mondiale, et les essais de l'Italie pour se retirer du conflit avant la chute de Mussolini. Dans sa conclusion, l'auteur discute de problèmes particuliers à la Seconde Guerre mondiale, spécialement de l'influence des services de renseignements sur d'importantes décisions politiques prises avant et pendant la Seconde Guerre mondiale.

Feu le professeur Mario Toscano était directeur de l'Institut des traités et de politique internationale à l'Université de Rome. Il était très respecté en Italie et reconnu à l'étranger comme spécialiste de l'histoire diplomatique du XX^e siècle. Le livre indique nettement qu'il a eu accès aux documents privés et gouvernementaux qui demeurent généralement inaccessibles aux intellectuels. En fait, il dirigea la commission du gouvernement italien chargée de la publication des documents auparavant secrets, des archives du ministère des Affaires étrangères, qui remontaient à 1861 et allaient jusqu'à l'effondrement du régime fasciste. Dans le chapitre intitulé « Essais de l'Italie pour se retirer du conflit avant la chute de Mussolini », le professeur Toscano nous livre les confidences personnelles de l'ancienne reine d'Italie, Maria José — dont aucun historien n'a été gratifié — à propos du rôle qu'elle a joué dans

un essai de négociation d'un armistice à Lisbonne, pendant la guerre.

Même si l'on n'accepte pas certaines interprétations du professeur Toscano concernant les événements et les politiques de la Seconde Guerre mondiale, l'ouvrage reste sans aucun doute une excellente histoire diplomatique. C'est l'un des rares livres où l'on trouve une mine de renseignements basés sur des documents secrets, des télégrammes, des procès-verbaux de réunions à un échelon supérieur et de rapports d'ambassades, relativement aux intérêts historiques des puissances européennes. Rédigé dans un style très agréable à lire, il intéressera aussi bien les intellectuels, les étudiants et le grand public. Le traducteur, le professeur George A. Carbone, et l'éditeur nous ont rendu un louable service en nous permettant de lire en anglais quelques-uns des meilleurs essais et articles de Toscano.

L. P. SINGH

Science politique,
Université Sir George Williams.

ROLFE, Sydney E. et DAMN, Walter (éd.),
The Multinational Corporation in the World Economy, F. A. Praeger, New York, 1970, 169p.

Publié sous les auspices de l'Institut atlantique, du Conseil atlantique des États-Unis et de la Commission pour la coopération économique atlantique, cet ouvrage présente les idées et les conclusions d'une conférence sur « les Investissements directs dans la zone atlantique », conférence tenue en 1969 et à laquelle assistaient d'éminents hommes d'affaires des deux rives de l'Atlantique, ainsi que des représentants de gouvernement et des participants directement intéressés à la tenue de cette conférence ou à la lecture et à la discussion des mémoires.

Cet ouvrage se compose de sept chapitres principaux, de l'appendice et de différentes statistiques sur l'affluence des capitaux privés sur la scène internationale.

Le thème développé dans ce livre est que les entreprises internationales sont en somme une bonne chose, qu'elles ont grandement contribué au développement économique et à l'internationalisation, qu'on devrait les laisser fonctionner avec le minimum de contrôle gouvernemental et que, dans l'intérêt de la commu-