

Lakos, Amos. *International Negotiations : A Bibliography*.
Boulder (Col.), Westview Press, Coll. « Westview Special Studies
in International Relations », 1989, 417 p.

Manon Tessier

Volume 21, numéro 3, 1990

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/702735ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/702735ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

Institut québécois des hautes études internationales

ISSN

0014-2123 (imprimé)

1703-7891 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer ce compte rendu

Tessier, M. (1990). Compte rendu de [Lakos, Amos. *International Negotiations : A Bibliography*. Boulder (Col.), Westview Press, Coll. « Westview Special Studies in International Relations », 1989, 417 p.] *Études internationales*, 21(3), 653–654.
<https://doi.org/10.7202/702735ar>

MAHANT, Edelgard E. et MOUNT, Graeme S. *An Introduction to Canadian – American Relations*. Second edition. Scarborough (Ont.), Nelson Canada, 1989.

Le nombre d'ouvrages généraux et de monographies sur les relations entre le Canada et les États-Unis d'Amérique ne se comptent plus. Par contre, les ouvrages de synthèse, facilement accessibles au niveau des étudiants et du grand public – et peu coûteux – sont beaucoup plus rares. En outre, je ne connais pas d'autres ouvrages qui constituent une véritable mise-à-jour, (1989) de ces relations allant jusqu'à la conclusion de l'historique accord de libre-échange. C'est pourquoi, la deuxième édition (préfacée par l'Hon. Mitchell Sharp, ancien secrétaire d'État aux Affaires extérieures) du livre des professeurs Edelgard E. Mahant et Graeme S. Mount, intitulé *Introduction to Canadian American Relations*, 1989, tombe à point nommé et comble une lacune.

Cet ouvrage, rédigé en anglais, dans un style de lecture facile, par deux universitaires chevronnés – une politicologue et un historien – n'a d'autre prétention que de faire la synthèse, en moins de 300 pages, d'un sujet pourtant aussi étendu que le 49^{ème} parallèle et aussi varié que les paysages qu'il traverse. Un certain souci d'objectivité a généralement inspiré ses auteurs, ce qui n'est pas une tâche facile quand on relate de 1763 (traité de Paris) à 1989 (Accord de libre-échange), l'histoire de relations en dents de scie. L'étudiant des relations canado-américaines trouvera dans cet ouvrage, qui pose les bonnes interrogations, quelques clefs pour comprendre la nature exceptionnelle d'une relation à bien des égards paradoxale et particulièrement asymétrique. L'éclairage nouveau qu'apporte ce livre permet au lecteur averti d'entrevoir déjà les avantages comme les risques de notre avenir dans le cadre d'une intégration écono-

mique sans précédent en Amérique du Nord.

L'ouvrage est très facile à consulter parce qu'il est bien ordonné, suivant la chronologie de l'histoire et accompagné d'un bon index (noms et sujets). En outre chaque chapitre se termine par un résumé et une conclusion. On trouve également, pour chaque chapitre, une bibliographie remarquable et de grande utilité pour le chercheur. Il faut noter toutefois une lacune: le manque de références aux ouvrages en français. Des annexes et des cartes utiles ajoutent à l'intérêt du livre, comme d'ailleurs une liste des Présidents américains et des Premiers ministres canadiens. Les statistiques économiques s'arrêtent à 1986.

En somme, voici un ouvrage relativement court, qui a tout pour éclairer rapidement les étudiants et tous ceux et celles qui s'interrogent aujourd'hui sur l'avenir du Canada face aux États-Unis, au moment où s'ouvre l'ère incertaine, ou prometteuse – qui sait – du libre-échange. Une version française ne manquerait certes pas d'intérêt, à notre avis.

Jean-Yves GRENON

Université Canadienne en France

LAKOS, Amos. *International Negotiations: A Bibliography*. Boulder (Col.), Westview Press, Coll. « Westview Special Studies in International Relations », 1989, 417p.

Auteur de *International Terrorism: A Bibliography*, M. Lakos récidive en abordant cette fois-ci le processus de la négociation au niveau international. Il recense dans cette bibliographie au-delà de 5 400 titres, exclusivement de langue anglaise, qui sont issus de sources variées: monographies, articles, thèses, documents gouverne-

mentaux, rapports de conférence internationale...

Divisé en douze chapitres, cet ouvrage couvre plusieurs facettes de ce vaste champ d'étude. Les premiers chapitres font le point sur l'état théorique du processus de négociation en abordant la théorie des jeux, la médiation et les différents aspects psychologiques et sociologiques du phénomène de la négociation internationale. Les entrées sont ensuite regroupées sous les génériques de négociations multilatérales, de négociations sur le désarmement et le contrôle des armements, de rencontres au sommet et de négociations commerciales internationales. Chacune de ces quatre sections se subdivise en un certain nombre de thèmes spécifiques permettant ainsi d'accéder directement à un regroupement de titres relatifs au même sujet tels par exemple, l'ONU, les négociations sur les armes chimiques, les sommets économiques, les négociations du GATT, etc... Trois chapitres sont par la suite consacrés à la diplomatie; d'abord présentée de façon générale, elle est ensuite étudiée sous l'angle de la diplomatie soviétique puis sous celui de la diplomatie américaine. Cette bibliographie se termine par l'examen de quelques études de cas dont la guerre du Vietnam, les négociations canado-américaines et les négociations au Moyen-Orient. Les références ne sont pas accompagnées de résumé. Un index des sujets (avec renvoi) et un index des auteurs complètent cet ouvrage de référence.

Manon TESSIER

CQRI

« *The Pacific Region: Challenges to Policy and Theory* », numéro thématique de la revue *The Annals of the American Academy of Political and Social Science*, Peter A. GOUREVITCH, éditeur invité, septembre 1989, 201p.

La revue américaine *The Annals* propose à ses lecteurs une réflexion sur le thème déjà de multiples fois abordé de la région du Bassin du Pacifique. En invitant Peter Gourevitch comme éditeur spécial, on a misé sur une définition macroscopique des perspectives retenues et sur une approche pluridisciplinaire.

Ce numéro pose d'emblée les grandes questions et surtout les grandes interrogations, à savoir: Pourquoi le développement sans précédent dont on est témoin affecte-t-il plus l'Asie et le Pacifique que les autres régions du monde? Comment ces changements ont-ils modifié le système de la sécurité internationale?

L'ouvrage est divisé en quatre parties intitulées: « *Individuals and Structure: Culture and the New Institutionalisation* », « *States and System: International Relations of the Pacific Era* », « *States and Markets: Policies Promoting Economic Growth* », « *States and Markets: Politics Promoting Economic Growth* ».

Le traitement accordé aux « politiques » est de loin le plus important et l'on y trouvera des contributions importantes comme celle de Laurence B. Krause sur les changements régionaux ou encore celle de Albert Fishlow sur les échecs latino-américains. On remarquera également les études de James Kurth, Takashi Inoguchi et Robert Gilpin définitivement axées sur la recherche de l'impact des transformations intervenues et les scénarios anticipés.